

Kamarai Futár

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara lapja

- » Kkv-baráttá kell tenni a közbeszerzéseket! (2. o.)
- » Már lehet pályázni a kamarai alapok forrásaira (4–5. o.)
- » A világ legnagyobb távirányítású autó-gyártója szeretne lenni a vásárhelyi Mammuth Works (7. o.)
 - » Szakmai tanulmányi versenyek – túl a területi előválogaton (8. o.)
 - » Mesterképzések a kamarában – öt szakmában várjuk a jelentkezéseket (9. o.)
 - » Elfogadható kompromisszumra törekednek a békéltetők (11–12. o.)
 - » Önbizalom-növelde női vezetőknél (12. o.)
 - » Válságálló vezetői képzés az i3 klubban (13. o.)
- » Tilesch György mesterséges intelligencia szakértő lesz a vendégünk a Szilícium-völgyből (16. o.)

Fejlesztéseken át
vezet kiút a válságból



Dr. Kőkuti Attila a közbeszerzési szabályok megváltoztatásáért lobbizik

Kkv-baráttá kell tenni a közbeszerzéseket!

Újjáalakult a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Közbeszerzési Munkabizottsága, amelynek tagja kamaránk jelenlegi elnöke dr. Kőkuti Attila és korábbi elnöke Nemesi Pál is. A bizottság munkájában az MKIK vezetésén túl több minisztérium, érdekképviselő és a közbeszerzési hatóság is részt vesz. Dr. Kőkuti Attila azonban nemcsak a munkabizottságnak tagja, hanem az MKIK képviselőjeként a Közbeszerzési Hatóság mellett működő tanácsnak is, így véleményének szélesebb körben is hangot tud adni. A közbeszerzések mai állapotáról, és a legsürgetőbb tennivalókról kérdeztük.

– Milyen megfontolásból és milyen elképzelésekkel alakult újjá a közbeszerzési munkabizottság?

A gazdasági válság, a magas infláció miatt most különösen előtérbe kerültek a közbeszerzések. Gondoljuk el, hogy valaki adott korábban egy ajánlatot és a projekt átfutási ideje mondjuk fél év, közben olyan árváltozások voltak, ami kezelhetetlen, és még rájött a háborús helyzet is. Szerződést módosítani viszont rendkívül nehéz. A Közbeszerzési Hatóság mellett működő tanácsban már dolgozunk ezen is, hogy az ilyen helyzeteket hogyan lehet megoldani. Ugyanez inspirálta az MKIK-t is, hogy a közbeszerzési munkabizottságot újra életre kelti, mert sok minden van, amit célszerű kamarai szinten is egyeztetni. A munkabizottságba három hatóság is képviseltette magát, az egyik a Miniszterelnökség, a másik a Közbeszerzési Hatóság, a harmadik a Versenyhivatal. Ezenkívül, mint az egyik lényeges közbeszerzés kiíró, az Építési és Közlekedési Minisztérium is, amelyet egy államtitkár képviselt. A Miniszterelnökség Közbeszerzési Szabályozási Főosztályának vezetője arról tájékoztatta a bizottság tagjait, hogy az Európai Unió mit vár el a közbeszerzésekkel kapcsolatban. Ezek közül az egyik leglényegesebb az egyajánlatos közbeszerzések számának csökkentése 15%-ra. E téren már vannak eredmények, de önmagában ettől még nem oldódik meg minden probléma.

Irreálisak a feltételek

– Ön szerint mik a legnagyobb problémák a közbeszerzésekben?

– A Miniszterelnökség képviselője is felvette, és uniós elvárás is, hogy a kkv-k szerepe jelentősen szélesedjen a közbeszerzésekben.



Dr. Kőkuti Attila: Nemzetgazdasági érdek, hogy minél több magyar kkv tudjon bekapcsolódni a közbeszerzésekbe.

De nem az aránnyal van baj, hiszen az most is 80% körüli, hanem inkább az indulók számával, sokkal többen kellene, hogy ajánlatot tegyenek. A Miniszterelnökség közbeszerzési képzéseket tervez, és, hogy részben megtérítenék az ajánlatadás költségét. Ez jó ötlet, hiszen egy közbeszerzési ajánlat kidolgozása borzasztó sok munka, rengeteg energia, következképp sokba kerül. Van egy olyan kkv-kör, amely emiatt már el sem indul. A munkabizottság ülésén is elmondtam, ha egy közbeszerzési szerződést valaki elolvas, arról szól, hogy mindig, minden körülmények között a megrendelőnek van igaza, és a szerződést nem lehet módosítani. Az árat ráadásul a legtöbb esetben forintban kell megadni, és azon sem lehet változtatni. Ha egy ilyen szerződést elolvas valaki, aki a versenyszférában elfogadott gyakorlathoz szokott, azt fogja mondani, azó nem lehet arról, hogy ilyen feltételekkel aláírjon valamit. Teljesen irreálisak a feltételek. Például napi 1%-os kötbérrel kell számolni, miközben a nemzetközi gyakorlat heti 0,1%.

Tágitani kell a referenciák körét

– Ön mit tanácsol, hogyan lehetne változtatni ezen a helyzeten?

– Minden fórumon elmondom, most is azt javasoltam, legyen egy szerződésminta, ami kötelező jellel minden közbeszerzésben legyen benne. Korrektül szabályozni kell, hogy két fél köt szerződést és nem egyik fél diktál a másiknak. És talán a legtöbb gond a referenciával van. Ezzel lehet a legjobban manipulálni

egy szerződést, e tekintetben is szabályozni kellene a kiírás feltételeit. Gyakori tapasztalat, hogy olyan speciális referenciát írnak elő, amivel irányítani lehet, hogy ki az, illetve melyik az a kör, amelyik ennek meg tud felelni. Meg kellene határozni, akár szakmacsoportonként, hogy egyáltalán meddig szabad szűkíteni a referenciák körét. Nézzünk egy járműves példát, ha egy cég tud, mondjuk 18 tonnás teherautót komplett gyártani és szállítani, miért ne tudna 24 tonnát is. Vagy, aki tud építeni iskolát, valószínű tud irodaházat is. De referenciát csak irodaházra fogadnak el. Ebben nagyon sok tartalék van, jóval tágabbnak kellene lennie ezeknek a referenciáknak. Arról nem is beszélve, hogy ha van egy minden szempontból ideális vállalkozás, van exportja, tisztességes hazai bevétele, van önálló termékcsoportja, eredményesen működik a piacon, de még soha nem vett részt közbeszerzésen, hogyan szerzi meg az első referenciáját, ha el sem indulhat? Valahogy őket is segíteni kellene. Így most csak egy szűk csoport közbeszerzést, amely kiismerte ennek a túlszabályozott

környezetnek a módszertanát, működését, bele mer vágni, tudja vállalni a rizikókat, megtanult vele együtt élni.

Nemzetgazdasági érdek

– Van-e remény és szándék arra, hogy rendeződjenek ezek az anomáliák?

– Mi a kamarában, és személy szerint magam is, mindent elkövetünk, hogy változzon. Több szinten is zajlanak az egyeztetések, a már említett tanács és munkabizottsági munkán kívül, a kamara online kérdőív segítségével kikérte a tagvállalkozások véleményét is a beszerzésekről. A Miniszterelnökség nyilván ennek eredményét is felhasználja a törvényi előkészítés során. A Közbeszerzési Törvényt úgy és olyan mértékben kell módosítani, hogy az egyrészt megfeleljen az uniós elvárásoknak, másrészt figyelembe vegye az általunk is megfogalmazott vállalkozói észrevételeket, javaslatokat. Mi az nemzetgazdasági érdek? Hogy minél több magyar kis- és középvállalkozás be tudjon kapcsolódni a közbeszerzésekbe, mert akkor ez a forrás itt marad, itt fog adózni belőle, és átvitt értelemben segíti az ország fejlődését. Ha ez csak szűk körben jelenik meg, nem szerencsés, ha külföldi cégeknél jelenik meg, az sem, csak, ha megpróbálunk nyitni abba az irányba, hogy szélesedjen a verseny.

Törvényi garancia védje az alvállalkozókat is

– Elnök úr, a közbeszerzésekkel kapcsolatban ön az alvállalkozók érdekében is rendre felelmi a szavát. Az ő esetükben mi a probléma? ➤

➤ – Egy időben sok botrány volt abból, hogy bizonyos közbeszerzéseknél a fővállalkozó nem fizette ki az alvállalkozóit. Az építőiparra vonatkozóan született is szabályozás, hogy addig nincs kifizetés, amíg a fővállalkozó nem garantálja az alvállalkozók kifizetését. De csak az építőiparban! Mi ugyanezt a garanciát szorgalmazzuk bevezetni más területeken, így az árubeszerzést és a szolgáltatásokat illetően is. A mai gazdasági környezetben katasztrofális következménye lehet annak, ha egy fővállalkozó nem fizeti ki az alvállalkozóit. Sok kkv-t éppen ez riaszt el attól, hogy bemenjen egy nagyobb projektbe alvállalkozóként. Jóval nagyobb körről van szó, mint azt sokan gondolják, hiszen az árubeszerzés kategóriájába tartozik az is, amikor éppen gépeket, alkatrészeket kell legyártania egy alvállalkozónak. Közbeszerzés lévén megjelenik ugyanaz a struktúra, utólagos fizetés

Nyilatkozat ingyenes hitelesítése a kamaránál

A közbeszerzési eljárás során az ajánlatkérő az alkalmasság és a kizáró okok tekintetében különböző igazolások, nyilatkozatok benyújtását írhatja elő az ajánlattevő részére. Amennyiben a közbeszerzési eljárások során az ajánlatkérő a kizáró okok fenn nem állásáról szóló nyilatkozat benyújtását írja elő, kamaránk önkéntes tagjai számára ingyenesen hitelesíti. Ez lényegében azt a tényt igazolja, hogy az ajánlatkérő által rendelkezésre bocsátott, meghatározott szövegezésű nyilatkozatot az önkéntes kamarai tag törvényes képviselője a kamara képviselője előtt saját kezűleg írja alá.

van, a fővállalkozónak garantált a pénze, az alvállalkozót viszont nem védi semmi. Normál piaci körülmények között az alvállalkozó tud úgy szerződni, hogy abban bizonyos garanciák is szerepeljenek, pénzügyi előleget kérjen stb. Szóval azt szeretnénk elérni, hogy

törvényi garancia védje az alvállalkozókat az árubeszerzéseknél és a szolgáltatásoknál is! Ennek érdekében igyekszem lobbizni magam is – mind munkabizottságban, mind a tanácsban és mindenütt, ahol csak lehet.

Órfi Ferenc

Német kapcsolatokról a kamarában



Dr. Kókuti Attila, kamaránk elnöke és dr. Trásemé Oláh Zsuzsanna, kamarai titkár az idén 30 éves jubileumát ünneplő Német–Magyar Ipari és Kereskedelmi Kamara képviselőjét fogadta a Kamarai Székházban január 10-én.

Az egyeztetés során Balogh Ilona, a Német–Magyar Kamara ügyvezető igazgató helyettese, üzletfejlesztési osztályvezetője elmondta, hogy annak szentelik ezt az évfordulót, hogy felhívják a figyelmet a

német–magyar gazdasági kapcsolatok rendkívül stabil alapjaira ebben a gazdaságilag nehéz időszakban is.

A Német–Magyar Kamara márciusi programjai keretében **Lipcsébe** szervezett szakmai útra és üzletember-találkozóra, valamint **Energiahatékony épületek** Németországban és Magyarországon címmel konferenciára várják a német kapcsolatok iránt érdeklődő vállalkozások képviselőit.

Vendégünk a finn nagykövet

Finnország budapesti nagykövete, Pertti Anttinen látogatott el kamaránkba február 17-én Visy Csaba kíséretében, aki a találkozó előtti napon vehette át a Finn Oroszlán Lovagrend legmagasabb fokozatát tiszteletbeli konzuli munkájának elismeréséül. A

diplomata vendéget dr. Kókuti Attila, kamaránk elnöke tájékoztatta a kamarai rendszer működéséről és a vármegye gazdaságáról. A nagykövet pedig a finn–magyar kereskedelmi kapcsolatokról, kutatási együttműködésekről beszélt. Az egyeztetés végén kölcsönösen biztosították egymást jövőbeni együttműködési szándékukról.



Pertti Anttinen
nagykövet.

Közeleg a kamarai hozzájárulás befizetési határideje

Szeretnénk felhívni a vállalkozások figyelmét, hogy a 2023. évi kamarai hozzájárulás befizetési határideje idén is március 31-e.

A 2022. január 1-jén hatályba lépett változások értelmében 2022-től az országos kamara jogosult a kamarai hozzájárulás beszedésére, azonban a befizetések 90 százalékát – ahogy eddig is – a területi kamarák használják fel jogszabályokban előírt közfeladataik ellátásához.

A kötelezettség az alábbiak szerint teljesíthető:

- utalással a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara erre a célra elkülönített bank-számlájának számára: 12100011-10639683 (Gránit Bank)

(Az összeg átutalásánál a közlemény rovatba feltétlenül kérjük feltüntetni a **vállalkozás adószámát és a „kamarai hozzájárulás”** szöveget.)

- a knyr.mkik.hu oldalon ügyfélkapus bejelentkezést követően online kártyás fizetéssel;

- **képviselői irodánkban** készpénzzel.

A kamarai nyilvántartásba vételhez szükséges adatszolgáltatást, adatmódosítást ezt követően is a székhely szerint illetékes területi kamara felé kell megtenni.

A befizetett kamarai hozzájárulás költségként elszámolható, valamint az önkéntes kamarai tagdíjból kedvezményként levonható.

Kérdés esetén kollégáink a regisztracio@csmkik.hu e-mail címen, vagy a 62/554-250 (2-es hívószám) telefonszámon kereshetőek.

Pályázati figyelő

Gazdaság-, kereskedelemfejlesztésre, innovációra és válságkezelésre

Pályázati felhívás a kamara pénzügyi alapjából pályázati úton elnyerhető támogatás igénylésére

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Elnöksége 2023. január 30-ai ülésén elfogadta a Kamarai Pénzügyi Alapok 2023. évi pályázati felhívásait. A pályázati lehetőségekkel visszatérítendő kamatmentes támogatásban részesülhetnek az önkéntes kamarai tag vállalkozások. A támogatási rendszer fedezetét képező pénzügyi alapot évről évre növelve egyre több vállalkozásnak tudunk pénzügyi segítségét is nyújtani.

2023. évi pályázati felhívásaink:

- **Gazdaság-, kereskedelemfejlesztési és Innovációs pályázat (GFA)**
 - **Vállalkozói válságkezelési pályázat**
- Gazdaság-, kereskedelemfejlesztési és innovációs pályázati konstrukciónk** segítségével elsősorban gépek, berendezések vásárlására, innovációs célokra, telephelyfejlesztésre és készletfinanszírozásra igényelhető maximum 10 millió Ft visszatérítendő kamatmentes támogatás. A támogatást 5 év alatt kell törleszteni.

A **Vállalkozói Válságkezelési pályázatunk** célja, hogy szabad felhasználású, kamatmentesen visszatérítendő pénzügyi támogatással segítséget nyújtsunk a legalább 1 éve kamarai tag vállalkozások általános gazdasági helyzet okozta nehézségeinek leküzdéséhez. Az elnyerhető forrás maximum 2 millió Ft, a törlesztés futamideje 2 év.

Pályázati felhívás és adatlap a kamara honlapján.

Kirizs Tibor: Pályázni az tud, aki a jövőt tervezi!

Vállalkozásbarát források a kamaránál

Már lehet pályázni a 2023-as kamarai pénzügyi alapokra. A nehéz helyzetbe került vállalkozások számára külön válságkezelési pályázatot is meghirdetett a vármegye gazdasági önkormányzata, az elbíráláshoz gyorsított eljárást ígérve. A kamatmentes visszatérítendő pénzügyi támogatással az országban is egyedülálló módon segíti a Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara tagvállalkozásait. Aztán március-áprilisban várhatóan megjelennek az első európai uniós pályázatok is, amire már javában készülnie kell annak, aki indulni szeretne ezek bármelyikén. Magyarázó és értő segítséget Kirizs Tibortól, a kamarai pályázatokat elbíráló munkabizottság tagjától, az Értő Kft. ügyvezetőjétől kértünk.

Kétféle alapból lehet pályázni

– **Alig jutottunk túl a Covid-válságon, a gazdasági életet újabb sokkhatások érték. Annak, hogy a kamarai alapok továbbra is kamatmentes támogatásként érhetők el, talán soha nem volt akkora értéke, mint most, amikor csúcson a jegybanki alapkamat és egekben az infláció. Beszéljünk is rögtön arról, hogyan is néznek ki a mostani kamarai pályázati lehetőségek?**

– Kétféle forrásról beszélhetünk, van az ismert gazdaság-, kereskedelemfejlesztési és innovációs alap, ami mellett viszont egy válságkezelési alapot is nyitott a kamara. Ahogy tavaly és tavalyelőtt a Covid kedvezőtlen gazdasági hatásainak enyhítését célozta egy külön pályázat, idén a kedvezőtlen gazdasági környezetben – energiaválság, háború, infláció, árfolyam-ingadozás, ellátási láncokkal kapcsolatos problémák miatt – nehéz helyzetbe került vállalkozásoknak igyekszik mentőövet dobni a kamara. Biztosan lesznek olyanok, akik például ebből tudják kifizetni a többszörösére emelkedett rezsizsámlájukat. Szabadon felhasználható pénzügyi segítségről van szó, amit könnyű igénybe venni, 2 millió Ft a felső határa, és maximum 2 év futamidőre lehet kapni. Ezt a kamatmentes visszatérítendő pénzügyi támogatást azok kérhetik, akik legalább 1 éve önkéntes tagjai a kamarának.

És akkor térjünk rá a kamarai támogatási rendszer fő pénzügyi forrására, a gazdaság-, kereskedelemfejlesztési és innovációs alapra, amelynek lényeges jellemzője, hogy sokkal



Kirizs Tibor

több mindent enged meg, mint mondjuk egy GINOP-os pályázat. Az eszközbeszerzéstől (lehet használt is), a telephelyfejlesztésen, -vásárláson át a kiállításokon, vásárokon való részvételig sok mindent támogat. Bizonyos részét a támogatásnak lehet a gyártáshoz szükséges alapanyagokra, segédanyagokra is fordítani. Érdemes a pályázati kiírást alaposan áttanulmányozni. Az innovációs témák közül pedig megemlíteném az energia- és anyagtakarékos műszaki megoldásokat, vagy éppen a környezetvédelmet. Ennél az alapnál az a vállalkozás, amelyik legalább három éve önkéntes tagja a kamarának maximum 10 millió Ft összegig pályázhat, aki kevesebb, mint 3 éve kamarai tag, maximum 5 millió Ft-ig. A támogatási összegeket mindkét esetben maximum 5 év alatt kell visszafizetni.

Egyszerűbben, rugalmasabban

– **Mik a kamarai pályázati rendszer fő jellemzői, úgys kérdezhetném, mitől szerethető?**

– Amellett, hogy kamatmentes pénzügyi támogatásról van szó, sokkal vállalkozásbarátabb a döntési mechanizmus, mint egy banki hitelnél, éppen emiatt könnyű is igénybe venni. Különösebb szakértelem nélkül, a könyvelője segítségével bárki képes pályázni, de ha szükséges, a kamarai munkatársak is rendelkezésre állnak a felmerült kérdésekben a támogatási kérelem összeállításánál. Maga az ügyintézés sokkal rugalmasabb, személyesebb és barátságosabb, mint másutt. A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara támogatási rendszeréről azért jegyezzük meg, hogy 1996 óta igyekszik visszatérítendő kamatmentes pénzügyi támogatással segíteni tagvállalkozásait, ami országos szinten is kuriózumnak számít. Az idők folyamán persze folyamatosan korszerűsödött, azt is mondhatnánk, egyre rugalmasabban, egyszerűbben, kevesebb korláttal lehet igénybe venni. És az erkölcsi értéke is magas ezeknek a támogatásoknak, hiszen a kamara valójában a tagok befizetéseit forgatja vissza a vármegye gazdaságfejlesztésére.

– **Mettől meddig vannak nyitva az alapok, és hogyan történik a pályázatok elbírálása, mennyi időn belül jut valaki pénzhez?**

– A pályázati szezon most már hagyományosan februárban kezdődik, és egész évben tart, decemberben van az utolsó bírálathoz. A munkabizottság időszakosan, havonta-kéthavonta tart bírálathoz, illetve készíti elő a pályázati anyagokat, melyek alapján a kamara elnöksége hozza meg a döntéseket. A válságkezelő pályázatokkal kapcsolatban viszont más a helyzet, hiszen aki bajban van, annak minden nap számít, ezért mind a munkabizottság, mind az elnökség extra gyorsítást és rugalmasságot ígér, így a pályázók gyakorlatilag folyamatos elbírálásra és döntésre számíthatnak. Ugyan a kamarai pénzkihelyezéseknél nincsenek olyan szigorú követelmények, mint mondjuk egy ➤

➤ bankhitelnél, de a bírálati folyamat során nyilván a kamara is igyekszik csökkenteni a kockázatokat. Valamilyen biztosítékot ezeknél a konstrukcióknál is kell a támogatás mögé tenni, ami lehet ingatlanfedezet, bankgarancia, adott esetben ingóság. A legköltséghatékonyabb, ha valaki ingatlanfedezetet tud biztosítani, az ügyintézése is ennek a legegyszerűbb. A munkabizottság, az elnökség, az ügyintéző szervezet munkáját is minősíti, hogy a kihe-lyezett pénzek gyakorlatilag mindig rendben, időre visszaérkeznek. Elmondhatjuk, hogy a kamara mellett, hogy pénzügyi támogatással segíti a vállalkozásokat, felelősen is bánik a tagság pénzével.

Készülni kell az EU-s pályázatokra

– **Tágítva a pályázati lehetőségek körét, mit tud mondani azoknak, akik az európai uniós pályázatokra várnak?**

– Benne vagyunk a 2021–2027-es európai uniós ciklusban, vannak tervben pályázatok erre az évre is, de igazából mindenki arra vár, hogy az uniós pénzek hogyan fognak megjönni. Bizonyos forrásoknál vannak pozitív döntések, de hogy a pályázatok konkrétan mikor fognak kijönni, még nincsenek információk, általánosságban azt lehet várni, hogy március vége, április lehet a legkorábbi időszak.

– **Ha addig nem érkeznek uniós források, akkor is?**

– Azt azért tudni kell, attól, hogy itt vannak a pénzek, még nincs pályázat. Ugyanis ha ekkor találunk ki egy új pályázatot, hosszú az átfutása, mire elnyeri végleges formáját és ténylegesen felhívás lesz belőle – ez 3-4-5 hónap is lehet (csak a társadalmi egyeztetés igényel 30 napot). Egyszerűbb a helyzet, ha korábban felfüggesztett pályázatot nyitnak újra, hiszen az előbbi, meglehetősen hosszadalmas folyamatot nem kell újra végigjártatni. Ezekre lehet számítani legelőbb. Egyébként kormányzati szándék is a vállalkozások segítése, akik viszont nagyon várják már, hogy a mostani, meglehetősen mostoha gazdasági helyzetből fejlesztésekkel tudjanak előre lépni, előre menekülni. A vállalkozások a fejlesztés mellett, leginkább költséget szeretnének megtakarítani, ki energetikai, ki technológiai, ki informatikai, ki komplett cégfejlesztéssel – mindazzal, amivel többet, jobban, gyorsabban, azaz hatékonyabban tudnak termelni, szolgáltatni. Míg a konkrét pályázati információk nem jelennek meg, a vállalkozások egyet tehetnek: felkészülnek a pályázatokra!

– **Hogyan lehet felkészülni arra, ami még nincs?**

– Kétféleképpen. Az első, hogy májusig mindenki le fogja zárni a 2022-es évet – ezt úgy tegyék meg, hogy minél inkább pályázatképesek legyenek. A mérleg azt mutassa, amit a vállalkozás szeretné, hogy mutasson. Nem mindegy, hogy a költségek, bevételek, hová kerülnek könyvelésre. Míg egy könyvelő a mérleget számszaki dolognak tekinti, a vállalkozásnak olyan marketing elemként kell felfognia, amivel be tudja mutatni a céget másoknak (bankban, pályáztnál). Vagyis már most tisztában kell lennie a vállalkozásnak

azzal, hogy pályázati feltételeknek hogyan tud megfelelni. Néhány fontosabb szempont, amire figyelni kell: legyen megfelelő bevétele a cégnek, legalább a megvalósítani kívánt projektérték duplája; legyen eredményes; lehetőleg legyen legalább 1, a nagyobb pályázatoknál 3 fő statisztikai létszáma; legyen köztartozásmentes.

Amivel még készülni tud egy vállalkozás: előtervezi a projektet. Például amikor építeni vagy felújítani szeretne, követelmény, hogy legyen költségvetése az építési projektnek, illetve terve. Ne a pályázat megjelenésekor kezdjen el ajánlatokat kérni vagy tervezettni, mert ki fog futni a határidőből. Ugyanez igaz, ha eszközbeszerzésről, technológiafejlesztésről van szó, lehetőség szerint ott is kérjenek

lényege, hogy a vállalkozás kvázi előlegként megkapja a teljes támogatási összeget, ami a projektérték 70%-át is elérheti, ami viszont ekkor még visszatérítendő kamatmentes támogatást jelent, de a végén – amennyiben az elvárt feltételek teljesülnek – átminősülhet vissza nem térítendő támogatássá. Ilyen esetben a projekt befejezése utáni gazdasági év adatait hasonlítják össze a bázisévvel, és e két év gazdálkodási eredményének viszonya alapján dől el, hogy a támogatás milyen arányban válik vissza nem térítendő támogatássá, illetve mennyit kell kamatmentesen visszafizetni. A tapasztalatok 2020 óta azt mutatják, működik ez a pályázati gyakorlat, érték és szeretik a vállalkozások ezt a finanszírozási módot.



Fegyelem kérdése is

– **Ezek az európai uniós pályázatok meglehetősen bonyolultak. Egyedül képesek megbirkózni ezzel a vállalkozások?**

– Általánosságban nem! A legtöbb esetben kell külső segítség a vállalkozásoknak a pályázatokhoz. Ahogy a kamarai alapokra bárki egyszerűen tud pályázni, ezeknél a nagy pályázatoknál sok múlik azon, hogy milyen pályázatiíró, de inkább pályázatmenedzser céget választ valaki. Ugyanis pályázatot írni, és megnyerni az egy jó dolog, de a megvalósítás sok buktatót rejt. Támogatási döntés után hátra van még a neheze, maga a megvalósítás, ami az elszámolással zárul, és az úgynevezett fenntartási időszak, amikor működtetni kell a pályázattal megvalósult projektet.

– **Hol szoktak „elcsúszni” a pályázatok?**

– Három ok miatt szoktak meghúszni a pályázatok: az egyik, hogy átgondolatlan volt a projekt, a másik, hogy a pályázó oldaláról nincs kapacitás a pályázattal foglalkozni, a harmadik, hogy a pályázat során valamilyen súlyos hibát követnek. A pályázatmenedzsment lényege pontosan az, hogy pályázati oldalról figyeljen arra, hogy minden rendben legyen.

– **Változott-e a vállalkozások pályázati kultúrája?**

– Egyértelműen igen. Míg régebben mindenféle szándékkal –, függetlenül attól, hogy mire van szüksége a vállalkozásnak – próbáltak pályázni sokan, ma már az pályázik, aki tudja, mit akar fejleszteni és meg is akarja csinálni. Vannak kitartók, akik többször indulnak, és képesek folyamatosan pályázatok által fejlődni. Az a tapasztalat, hogy akinek van pályázati fegyelme, az képes sikeres pályázati projekteket megvalósítani. Pályázni az tud, aki a jövőt tervezi!

Örfi Ferenc

be ajánlatokat, írjanak „kívánságlistát”, és árazzák be a fejlesztési elképzeléseket. A pályázatokat ugyanis mindig valamilyen céllal írják ki, korlátozásokkal, hogy mit lehet megvalósítani és mit nem. Minél bőségesebb a „kívánság” listánk, nagy valószínűséggel találunk olyan fejlesztési elemeket, amelyek megfelelnek egyik vagy másik, vagy több pályázati kiírásnak is, és még a költségvetésünkbe is belefér. Szóval ne akkor kezdjünk kapkodni, amikor megjelenik egy pályázat. És amikor a finanszírozást tervezük, ne feledkezzünk el a Széchenyi Kártya hitelkonstrukcióiról sem – az igényléseket a kamarában lehet intézni.

Változások a finanszírozásban

– **Hol, milyen vállalkozói kör számíthat leginkább európai uniós pályázatokra, s változott-e a finanszírozás módja?**

– A pályázatok többnyire mikro-, kis- és középvállalkozásokat támogatnak, a fő cél a gazdasági egyenlőtlenségek ledolgozása Magyarország régiói között, és felzárkózás az Unióhoz. Eltérően a kamarai alapoktól, ezeken a pályázatokon egyéni vállalkozók nem nagyon tudnak indulni, mivel a legtöbb pályáztnál feltétel a kettős könyvvitel, ami ebben a körben nem jellemző. Az utóbbi években megerősödött a hátrányos helyzetű településeken, illetve a szabad vállalkozási zónában megvalósuló beruházások támogatása. Itt érdemes felhívni a figyelmet arra, hogy csak azon telephelye lehet egy vállalkozásnak pályázati megvalósulási, ami a társasági szerződésben benne van, cégkivonatban megjelenik. És az sem mindegy, mikor jegyezték be a telephelyet a társasági szerződésbe.

Ami a finanszírozás módját illeti, 2020 óta megváltozott szemléletről beszélhetünk bizonyos fejlesztési pályázatoknál. Ennek az a

Hitelprogramok, támogatások

Elindult a Gyármentő Garancia- és Hitelprogram

Összesen 200 milliárd forintos keretösszeggel indult el a **Gyármentő Garancia- és Hitelprogram**, amelyben termelő közép-, és nagyvállalkozások pályázhatnak támogatásra. A program egyik elemeként a Magyar Fejlesztési Bank Zrt. 100 milliárd forint keretösszegű **Gyármentő Likviditási Garanciaprogramot** indított a nagy- és középvállalkozások számára, amelyben az MFB állami kezességet, illetve garanciát vállal a forgóeszközhitelnek, folyószámlahitelnek, illetve a működést finanszírozó hitelek biztosítékaként.

A program másik elemeként az Eximbank Zrt. 100 milliárd forint keretösszegű **Gyármertő Beruházási Hitelprogramot** indít, amelyben az EXIM államilag támogatott, rendkívül kedvezményes és a futamidő végéig fix kamatozású beruházási hiteleket nyújt a hazai termelő közép- és nagyvállalatok energiahatékonysági, illetve megújuló energiatermelő beruházásaihoz. A kamat maximális mértéke a forinthitelek esetén 5%, az euró alapú hitel esetében pedig 3,5% lehet. Bővebben a [honlapunkon](#).

Áprilisig még lehet támogatást igényelni munkahelyi képzésekhez

2022 februárjában indult el A munkavállalók és vállalatok alkalmazkodóképességeinek és termelékenységének javítása a munkaerő fejlesztésén keresztül című GINOP-PLUSZ program második szakasza, amelynek célja a termelékenység növelését elősegítő képzések támogatása, a képzés idejére kieső munkavállalók bértámogatásával.

Az egy vállalkozás részére nyújtható támogatás maximális összege vállalkozásméret függvényében 50-70%-os támogatási mértékkel:

- mikro-, kis- és középvállalkozás 75 millió Ft
- nagyvállalat 150 millió Ft

2023. április 30-áig nyújtható be támogatási kérelem a Csongrád-Csanád Vármegyei Kormányhivatalhoz. További részletek a pályázatról a Nemzeti Foglalkoztatási Szolgálat [honlapján](#) érhetők el.

Baross Gábor Újraiparosítási Hitelprogram (BGH)

2023 februártól indult a **Baross Gábor Újraiparosítási Hitelprogram** (BGH). A hitelprogram a nehéz hely-

zetbe került vállalatokon segít, oly módon, hogy a programot lebonyolító Eximbank nem csupán export-, hanem valamennyi célra felhasználható forint- és euróalapú hitelt nyújt, így beruházási és forgóeszközhitel is elérhető.

A vállalatok méretmegkötés nélkül vehetik fel a hiteleket, így a kis- és középvállalatok mellett a nagyvállalatok is hozzáférnek a kedvezményes hitelekhez.

A program rendkívüli segítséget jelent a vállalkozásoknak abban, hogy a jelenlegi magas kamatkörnyezetben is olcsó forrásokhoz jussanak, valamint lehetőséget biztosít, hogy a Magyar Nemzeti Bank Növekedési Hitelprogramjában korábban felvett, 2023 során nagy összegben lejárt hiteleiket refinanszírozhassák. Ezek lejáratával a vállalati hitelek refinanszírozási kockázata jelentősen megnő, mivel a korábbi alacsony, 2,5 százalékos kamatszintekkel szemben a magyar vállalatok 20 százalékos feletti hitelkamatokkal szembesülnek, ezzel pedig a hitefelvételeik ellehetetlenülnek. A **Baross Gábor Újrafinanszírozási Hitelprogram** hiteltermékei azonban rendkívül kedvező, a futamidő végéig fix kamat mellett lesznek elérhetőek, **forinthitel esetén jellemzően legfeljebb 6 százalékos, euróhitel esetében jellemzően legfeljebb 3,5 százalékos** szinten. A program ráadásul az energiahatékonyságot

javító beruházásokhoz még ennél is kedvezőbb kamatokat kínál.

További információk az **Exim Bank Zrt.** honlapján.

Vállalkozások munkaerő-támogatása és munkatapasztalat-szerzést elősegítő támogatások

A kormány újabb segítségként országos egységes szabályozással elérhetővé tette a Vállalkozások munkaerő-támogatása és munkatapasztalat-szerzés elősegítő támogatásokat **2022. december 15.** napjától. A program keretében szakképzett fiatalok munkatapasztalat-szerzés elősegítő támogatásához és a hátrányos helyzetűek munkatapasztalat-szerzés elősegítő támogatásához fix 90 napos 100%-os bérköltség-támogatás, továbbá az álláskeresőként nyilvántartott 25 év alatti vagy legalább 1 hónapja nyilvántartott 25 év feletti álláskereső után legfeljebb 6 hónapra 50%-os bérköltség-támogatás vehető igénybe.

A kérelmeket a foglalkoztatást megelőzően a foglalkoztatni kívánt, nyilvántartott álláskereső személy lakóhelye, tartózkodási helye szerint illetékes állami foglalkoztatási szervként eljáró járási (fővárosi kerületi) hivatalhoz kell benyújtani.

A programról további részletek a Nemzeti Foglalkoztatási Szolgálat [honlapján](#).

Dübörög az új Széchenyi hitelprogram

Óriási lendülettel indult be az új Széchenyi hitelprogram 2023-ban: egyre több pénzintézet kínálatában jelennek meg a Széchenyi Kártya Program MAX+ termékek. A vállalkozók számára a jelenlegi rendkívül magas, 20 százalék körüli piaci kamatok mellett számottevő pénzügyi előnyt jelenthet, ha az évi fix 5 százalékos, hitelcélok széles körére igényelhető forrásokhoz jutnak terveik megvalósításához.

A Széchenyi Kártya Program MAX+ keretében 2023-ban a működés finanszírozására fordítható hitelek:

- a Széchenyi Kártya Folyószámlahitel MAX+
- a Széchenyi Turisztikai Kártya MAX+
- a Széchenyi Likviditási Hitel MAX+

A beruházási célok finanszírozására igényelhető konstrukciók:

- Széchenyi Beruházási Hitel
MAX+ (Zöld és GEKKO)

- Agrár Széchenyi Beruházási hitel MAX+
- Széchenyi Mikrohitel MAX+
- Széchenyi Lízing MAX+

A széles kínálat egyre több pénzügyintézetnél elérhető, a lista hétről hétre bővül, és február elejére közel valamennyi, a kis- és középvállalati szegmensben aktív pénzügyintézetnél elérhető a legtöbb konstrukció. (Az [aktuális listáról](#) folyamatosan frissülő cikkünkben tájékozódhatsz.)

A kamat minden konstrukciónál egységesen évi fix 5 százalék. Az egyéb kondíciókat (igényelhető összeg, futamidő, egyéb feltételek) **korábbi összefoglalónkban** részletesen bemutattuk.

Fontos ugyanakkor figyelni arra, hogy a mostani feltételek 2023. első félévére szólnak. Érdemes mielőbb elindítani a folyamatot. A gyors és zökkenőmentes ügyintézésért érdemes segítheti független tanácsadó bevonása. Keresd bizalommal a Bankmonitor szakértőit! (Várhelyi Kornélia +36 30 773 9363)

SZÉCHENYI KÁRTYA

PROGRAMMAX+

HITELEK VÁLLALKOZÁSÁNAK
ÁLLAMI TÁMOGATÁSSAL

LEGALACSONYABB FIX 5%
NETTÓ ÉVES KAMAT



A Széchenyi Kártya Debit kártya látható, amelyen a királyi arca és a KAVOSZ logo szerepel. A kártyán az alábbi információk olvashatók: 5555 1487 9999 9852, KÁRTYA, Debit, 08/08, 08/08, II, A NÉY HITELEZ.

AZ ELÉRHETŐ
KONSTRUKCIÓKÉRT
KERESSE KAMARÁNKA!

INFORMÁCIÓ:
CSMKIK.HU/SZKP
+36 62 554 264

A világ legnagyobb távirányításúautó-gyártója szeretne lenni a vásárhelyi Mammuth Works

Egyedülálló kisautók a kamara elnökségi ülésén

Kihelyezett ülést tartott a kamaránk elnöksége január 30-án Hódmezővásárhelyen a Hotel Ginkgóban. A kamara vásárhelyi városi szervezetével közösen szervezett nyilvános rendezvényen, a hivatalos napirendi pontok előtt, nagy érdeklődés mellett mutatkozott be a világon egyedülálló, egyedi RC autót gyártó hódmezővásárhelyi testvérpár, Kiss Attila és Kiss Csaba. Megálmodott vállalkozásuk, a Mammuth Works nemrégiben az RTL Klub Cápák között című üzleti valóság show-jában is bemutatkozási lehetőséget kapott, és azonnal két befektetőjük is akadt a cápák között. Az elnökségi ülés további részében egyebek mellett elfogadták a Kamarai Pénzügyi Alapok 2023. évi pályázati felhívásait.

Kisautóban a legnagyobbak akarnak lenni

Kiss Attila és Kiss Csaba története lenyűgöző, kitartásról, mélységekről és magasságokról, kreativitásról, és az álmait soha fel nem adó játszó emberről, a homo ludensről is szól. Reményeik szerint társalapítói lehetnek egy olyan gazdasági társaságnak, amely a világ következő generációs RC autóit, rádió-táv-irányítású autóit fogja kínálni.

A kezdetekről Attila mesélt, akinek gyermek-kori álma volt egy saját távirányítású autó, ami persze akkor még elérhetetlennek bizonyult. 27 évesen a kisfiának (és persze az apukáknak is) vásárolt egy kis RC autót. Amit viszont öccsével hamarosan kicsinek és nem elég valóság-hűnek találtak, így arra gondoltak, mi lenne, ha csinálnának egy nagyobb, nehezebb, olyat, aminek a mozgása is közelebb van a valós autókhoz. El is készült a nagy mű, amit egy gyerekquad kerekeket és motorját felhasználva teljesen egyedi vázzal és futóművel láttak el. A több, mint tíz évvel ezelőtti hobbi-ból épített buggyt aztán feltették az internetre, ahol kiderült, igencsak tetszik játékaik a fórumok látogatóinak. Ekkor gondoltak arra, hogy hobbi-jukra üzleti vállalkozást is lehetne építeni.

Vállalkozó kedvű ismerősöket kerestek, és elkezdtek a következő autó tervezését, építését, kivitelezését. Elkészítették a világ legnagyobb méretű RC autóját, amire sokan felkapták a fejüket, még a Discovery is eljött forgatni Vásárhelyre. Szponzorokat, befektetőket is találtak, ahogy mesélik, azt hitték, minden adott ahhoz, hogy ők legyenek a világ legnagyobb távirányítású autó gyártói. Aztán kiderült, túl nagyot álmodtak, termékfejlesztési tapasztalatok nélkül, az új prototípusba annyi mindent – a legkülönbözőbb extra fejlesztéseket – akartak beletenni, hogy közben a pénz meg elfogyott, a befektetők pedig odébálltak. Két év szünet következett az egyedi RC autók vásárhelyi megálmodóinak életében.

Aztán elsősorban Attila makacsságának köszönhetően, újrakezdték. Igaz, le kellett kicsinyíteni az álmukat, már ami az autók méretarányát illeti, hogy az új prototípusokhoz a szükséges alkatrészeket maguk is le tudják gyártani, ne kelljen hosszú heteket beszállítókat várniuk. Ettől kezdve, amíg az autók fejlesztése, tesztelése zajlik, csak rajtuk múlik, milyen tempóban haladnak.

meg, mint a belső íven futók –, lehet még plusz fordulatot adni, amivel szinte betolják az autót a kanyarba. A karosszéria vákuumosított polikarbonát.

Mernek nagyot álmodni

A közelmúltban aztán újabb reményteli fordulat következett a vásárhelyi – civilben



Nagy segítségükre van a 3D-s nyomtatás is, a műanyag alkatrészeket ezzel készítik.

Egyedülálló technológia

2021 decemberében mutatták be a STE4LTH névre keresztelt modelljüket, ennél az RC autónál a világon jelenleg is egyedülálló technológiát – drónmotorokat – használnak a kerekek meghajtására. Két változatban kapható az autó, a gyengébbnél minden egyes kerékre 850 watt jut, az erősebbnél pedig 1 kw. Az autó 3,5 kg-ot nyom akkumulátorok nélkül, és 60 méteren gyorsul fel nulláról 100-ra 3,5 másodperc alatt. 2 magos mikroprocesszor található az autóban, ami a vevőből érkező jeleket feldolgozza, és egy wifis felületet biztosít arra, hogy menet közben a telefonunkról vagy tablettünkről változtassunk az az autó hajtással, fékezéssel, menetdinamikával kapcsolatos paraméterein. Extraként nyomaték vektorálást is szereltek bele, ami azt jelenti, hogy kanyarodáskor az autó a külső íven forduló kerekeinek – amelyek nagyobb utat tesznek

szoftverfejlesztő és grafikus formatervező – testvérpár életében, ugyanis meghívták őket az RTL Klub Cápák között című üzleti valóság show-jába, ahol a bemutatkozásuk olyan jól sikerült, hogy egyszerre három cápa, azaz befektető is ígéretesnek találta vállalkozásukat. Kettővel, Moldován Andrással, a Jack's Burger étteremlánc tulajdonosával, valamint Balogh Péterrel, az iGo navigációs szoftvert megalkotó NNG korábbi ala-

pítójával és tulajdonosával meg is egyeztek, akik nem csak pénzzel, hanem mentorálással is támogatják a vállalkozást. Abban egyeztek meg, hogy 5-5 millió forinttal, 10-15%-os részesedésért fognak beszállni a vállalkozásba.

Ami a közeljövőt illeti, mint a testvérpártól megtudtuk, a STE4LTH-ből készülni fog egy még exkluzívabb változat is, szénszál-megerősítéssel, és tavasszal szeretnék elkezdni egy offroad autó tesztelését is, ami már nemcsak aszfalton, hanem bármilyen terepviszonyok között képes lesz közlekedni. A Kiss testvérek annyira nem nyugszanak, hogy dolgoznak egy olyan egyedi, különleges formájú járművön is, amivel augusztusban a távirányítású autók sebességrekordját próbálják megdönteni, ami jelenleg 337 km/óra. Ha sikerülne, az jelentősen növelné a brand értékét is – mondják.

Úgyhogy Kiss Attila és Kiss Csaba most ismét arról álmodik, hogy mégiscsak a Mammuth Works lehet egyszer majd a világ legnagyobb távirányításúautó-gyártója.

Szakmai tanulmányi versenyek

Túl a területi előválogatón

Kamaránk 2023. január 9. és január 24. között szervezte meg a szakmai tanulmányi versenyek vármegyei előválogatóit. A Szakma Kiváló Tanulója és az Országos Szakmai Tanulmányi Verseny területi előválogatóin 37 szakmában, 500 tanuló, 18



Fotó: Frank Yvette

szakképző intézményből jelentkezett. Végül 458 fő jelent meg, ami a nevezett tanulók 91,6%-a.

A területi előválogatóról a szakmai versenyek válogatójára (február 24. – március 25.) a legjobb eredményt elérő versenyzők jutnak be.

A szakmai versenyek válogatójába továbbjutott versenyzőket tartalmazó táblázatok elérhetők a Szakma Sztár Fesztivál [weboldalán](#) (feltöltés folyamatos).

A szakmasztar.hu honlapon elérhetők az aktuális SZKTV/OSZTV [írásbeli versenyeredmények](#) és a területi előválogató feladatsorainak megoldásai, valamint szakképesítésenként a legfontosabb információk is.

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara által kiírt két országos verseny döntőjére a tervek szerint április 24–26. között kerül sor a XVI. Szakma Sztár Fesztivál keretében Budapesten, a HungExpón.

A kiemelkedő eredményt elérő versenyzőket az MKIK meghívja a WorldSkills és a EuroSkills nemzetközi versenyek hazai válogató versenyekre, melynek győzteséből kerülnek ki azok a fiatal szakemberek, akik képviselhetik Magyarországot a nemzetközi szakmai versenyeken.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Gazdaság-újraindítási Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: GFA-KA-KIM-17/2022/TK/05.

Lapzártáig 34 Csongrád-Csanád vármegyei versenyző már biztosan ott lesz a válogató versenyeken.

Stratégiai megállapodást kötött a kamara a régió fejlesztéséért



Fotók: MTI és Miniszterelnökség

Navracsics Tibor területfejlesztésért és az uniós források felhasználásáért felelős tárca nélküli miniszter stratégiai partnerségi megállapodást írt alá február 20-án a Dél-Alföld, Dél-Dunántúl és Közép-Magyarország gazdaságfejlesztési zónáiban működő kereskedelmi és iparkamarák elnökeivel, így dr. Kőkuti Attilával, a Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnökével is.

A miniszter a Budapesti Kereskedelmi és Iparkamarában (BKIK) tartott eseményen kiemelte, hogy többszereplős területfejlesztési politikában gondolkodik a kormány; az összetettebb stratégia lehetővé teszi az ország komplexebb és gyorsabb fejlesztését. Navracsics Tibor az eseményen úgy fogalmazott, hogy az eddigieknél is sokkal szorosabb kapcsolatra van szükség a gazdasági és a kulturális élet szereplőivel, a felsőoktatási, tudományos-kutatási területtel. A miniszter elmondta: a kamarai aláírás-sorozat célja, hogy a térség szereplőivel intézményes kommunikációt teremtsenek, amely jobb minőségű döntéshozó alapot eredményez.



Dr. Kőkuti Attila és Navracsics Tibor a megállapodás aláírása után

A miniszter szerint Magyarország jó ütemben használta ki az európai uniós tagságából adódó lehetőségeket, dinamikus fejlődött az elmúlt tizenhét évben. A leszakadó régiók mutatói azonban azt sugallják, többet kell tenni a területi problémák kezeléséért. Ugyanakkor az európai uniós átlag felett lévő főváros fejlődését is segíteni kell, hiszen növekedése az egész ország fejlődését, a nemzetgazdaság növekedését is jelenti - mutatott rá Navracsics Tibor.

Dr. Kőkuti Attila, a Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke elmondta, nagyon fontos lépés, hogy a gazdaság- és területfejlesztés kérdéseiben együttműködés kezdődik, melyhez a vállalkozások javaslatait is várják. Az előrelépéshez elengedhetetlen a közlekedési infrastruktúra fejlesztése, így a harmadik szegedi Tisza híd megépítése, valamint a repülőtér fejlesztése. Kulcskérdésnek nevezte egy olyan ipari park kialakítását a térségben, amely egy erős multinacionális vállalatot is vonzhat, és amelyre komoly beszállítói lánc épülhet. Szerinte elsősorban olyan multinak kellene betelepülnie, amely a Szegedi Tudományegyetemen rendelkezésre álló tudáspotenciálra és az ott zajló képzések adta lehetőségekre épít. Hangsúlyozta, a TramTrain projekt jelentőségét, amely országosan egyedülálló módon két megyei jogú várost köt össze, ennek előnyeit akkor aknázhathatják ki igazán, ha annak útvonala a már említett ipari parkot is érintené.

A megállapodásról

A megállapodást aláíró szervezetek a jogszabályok előkészítésében, módosításában, felülvizsgálatában működnek együtt a jövőben. A kamarák egyebek mellett részt vesznek a területfejlesztésre, a központi államigazgatási szervek területfejlesztési feladataira, a területfejlesztéssel kapcsolatos információs rendszerekre vonatkozó jogszabályok kialakításában-előkészítésében. Emellett a megállapodás tárgya a földrajzilag kapcsolódó területfejlesztési koncepciók és programok kidolgozásában illetve véleményezésében; a vidék-, település- és infrastruktúra-fejlesztéshez, a vállalkozásfejlesztéshez, valamint a gazdasági versenyképesség növeléséhez kapcsolódó európai uniós forrásból finanszírozott országos szintű fejlesztési programokban való együttműködésben, véleményezésben való részvétel is.

A szakképzés adta új lehetőségekről is tájékozódhatnak az iskolások

Kezdődnek az idei pályaaorientációs programok



A 2023-as év beköszöntével a Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara pályaaorientációs tanácsadója újra felkeresi a vármegye iskoláit a pályaaorientációs programjaival. Tavaly decemberben számos oktatási intézménytől kaptunk meghívást az év elejére. A pályaaorientációs osztályfőnöki órákon a szakképzés adta új lehetőségekről tart előadást pályaaorientációs tanácsadónk.

A tanulóknak tartott foglalkozásokon játékos módszerekkel segítjük a fiatalokat önmaguk megismerésében, érdeklődési irányaik feltárásában, gondolkodtatjuk őket azon, hogy miben ügyesek, mennyire szeretnek tanulni, mik a céljaik a jövőben. Interaktív foglalkozásaink a gyerekek motiválását is előtérbe helyezzük. A pályaaorientációs osztályfőnöki órák a pályaválasztási döntéshozatalban segítik a diákokat, valamint a stratégiai gondolkodásukat támogatják. A gyerekek örömmel fogadják a kötetlen beszélgetéseinket is a jövőképeükről, valamint a lehetséges karrierutak meghatározásáról.

Évindítóként a Szőregi SZTEJKI Kossuth Lajos Általános Iskolába, a Deszki SZTEJKI Zoltánfy János Általános Iskolába, Kiskundorozsmán a Jerney János Általános Iskolába, a SZTEJKI Vörösmarty Mihály Általános Iskolába, a Bonifert Domonkos Általános Iskolába látogatott el kamaránk pályaaorientációs tanácsadója, és egyeztetett az éves programokról.

A kamara két középiskolából is meghívást kapott pályaaorientációs napon való részvételre. A Szegedi SZC Déri Miksa Technikumban az Alapszakma jegyzék 2023-as évre vonatkozó kínálatát mutattuk be az érdeklődő Diákoknak. A SZTEJKI Eötvös Gimnáziumban pedig az átalakult szakképzés adta új lehetőségeket ismertette a CSMKIK pályaaorientációs tanácsadója. A leendő érettségiző tanulók fele nyilatkozott úgy, hogy nem a felsőoktatásban, hanem a szakképzésben folytatja tovább a tanulmányait.

Az elkövetkezendő időszakban is igyekszünk minél több vármegyei oktatási intézményt elérni a kamara éves pályaaorientációs programjával és a szakképzés népszerűsítésével.

Öt szakmában várjuk a jelentkezéseket Mesterképzések a kamarában

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara idén is várja a jelentkezőket támogatott mesterképzéseire az alábbi szakmákban:

- autóelektronikai műszerész,
- gázfogyasztóberendezés- és csőhálózat-szerelő,
- kereskedő,
- kőműves,
- villanyszerelő.

A támogatás önrész vállalása mellett nyerhető el, melynek összege ebben az évben bruttó 84 000 Ft.

A mestervizsgára felkészítő képzés időtartama 180 óra, amely a szakmai órák mellett 30 óra vállalkozásvezetési és 40 óra pedagógiai ismereteket is magába foglal.

A képzés elindulásának várható időpontja: április

Jelentkezési határidő: február 28.

A támogatott helyek korlátozott száma miatt, a következő szempontok alapján történik a rangsorolás:

- elsőbbséget élveznek a mestervizsgával gyakorolható tevékenységek, illetve azon gazdálkodók, akik már foglalkoztatnak tanulószerszöddéssel/szakképzési munkaszerzöddéssel tanuló;
- hatályos tanulószerszöddések/szakképzési munkaszerzöddések száma;
- a gazdálkodó még nem vett részt támogatott mesterképzésen a CSMKIK szervezésében,
- beérkezés sorrendje.

További információ: Kopasz Éva: 62/554-263, 30/455-1436

E-mail: felnottkepzes@csmkik.hu

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara nyilvántartott, a 2013. évi LXXVII. törvény 2. A és B §-aiban meghatározott felnőttképzési engedéllyel rendelkező intézmény.

Felnőttképzési engedéllyel rendelkező intézmény:

E/2020/000429.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Gazdaság-újraindítási Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: GFA-KA-KIM-17/2022/TK/05.

Festő mestereket is avattunk decemberben.



Felhívás Kamarai Gyakorlati Oktató Képzésre!

A korábbi évekhez hasonlóan a kamara idén is folyamatosan várja a szakképzésbe bekapcsolódni vágyó vállalkozások jelentkezését a Gyakorlati Oktató Képzésekre. Érdemes minél előbb felkeresni a kamarát, hogy mindenkinek helyet tudjanak biztosítani a 24 fős csoportokban.

A következő tanfolyam időpontja: március 9.–március 25.

A képzés támogatott, melyre 20%-os önrő, azaz bruttó 22 860 Ft befizetésével tudnak bekapcsolódni a jelentkezők.

A jelentkezéshez szükséges az 5 éves szakmai gyakorlat igazolása, a szakmai végzettséget igazoló dokumentum/ok

másolata és az eredetiben kitöltött jelentkezési lap.

További információ Dankó Viktóriánál kérhető a 62/549-394-es és a 30/455-1494-es számon, vagy e-mailben a felnottkepzes@csmkik.hu

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara nyilvántartott, a 2013. évi LXXVII. törvény 2. A és B §-aiban meghatározott felnőttképzési engedéllyel rendelkező intézmény.

Felnőttképzési engedéllyel rendelkező intézmény:

E/2020/000429.
A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Gazdaság-újraindítási Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: GFA-KA-KIM-17/2022/TK/05

Tűzvédelmi szakvizsga a kamarában

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara 2023-ban a tűzvédelmi szakvizsgára történő felkészítéssel és a vizsgáztatás lebonyolításával is kibővíti felnőttképzési tevékenységét. A Katasztrófavédelemnél regisztrált önálló oktatásszervezőként kamaránk DMG Oktatási Nonprofit Kft.-je április hónapban tűzvédelmi szakvizsgát szervez az alábbi szakágban: **Hegesztők és az építőipari tevékenység során nyílt lánggal járó munkát végzők.**

Várjuk az e foglalkozási szakágban tevékenykedő szakembereket, vállalkozásokat megkeresését a tanfolyamra történő beiratkozáshoz, amelynek pontos dátumát hamarosan közzétesszük honlapunkon.



Magyar Kézműves Remek 2023

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara (MKIK) a hagyományokhoz híven idén ismét meghirdette a Magyar Kézműves Remek pályázatát. Pályázatokat három kategóriában lehet benyújtani: tradicionális kézműipar; népi mesterségek, népi iparművészet; iparművészeti kézműipar és mai kézműipar. Ebben az évben két különdíjat is bevezettek, így átadják az Innovációs különdíjat és az Ifjú kézműves remek különdíjat is.

A pályázatok beadási határideje 2023. március 16., a kiírásról bővebben a Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara [oldalán](#) olvashatnak.

Indul a duális képzőhelyek önértékelési időszaka

A szakképzési törvény előírásaként a duális képzőhelyeknek – a szakképző intézményekkel összhangban – 2022. augusztus 31-éig kellett kialakítaniuk a saját minőségirányítási rendszerüket, amelynek egyik lehetséges útja a Kamarai Minőségi Szempontrendszernek (KAMSZER) való megfelelés. Ennek segítségével vállalat-specifikusan kialakíthatóvá vált a duális képzőhelyek minőségirányítási és folyamatszabályozási tevékenysége, amelynek hatékonyságát évente önértékeléssel szükséges mérniük a vállalkozásoknak.

A jogszabály alapján a duális képzőhelyek kötelezettsége, hogy a képzésük minőségét legalább a kamarai szempontrendszer követésével biztosítsák. A kamara által kialakított minőségi szempontrendszer elősegíti, hogy minden duális képzőhely megtalálja a maga minőségfogalmát és minőségcélját a hazai szakképzés minőségének növelése érdekében. A kamara fontosnak tartja, hogy a duális képzőhelyeken felelősségérzet alakuljon ki a tanulókért és az oktatókért, a saját munkáért, illetve kerüljön megfogal-

mazásra egyfajta minőségi elvárás, vagy annak igénye a duális képzőhely vezetői gondolkodásában.

Az új szakképzési rendszerben a duális képzőhelyek nyilvántartásba vételéhez 2022. augusztus 31-éig KAMSZER alapján elkészített minőségirányítási szabályzatok felülvizsgálatának időszaka már elkezdődött, **ezért felhívjuk a duális képzőhelyek figyelmét arra, hogy amelyiküknek a szakképzési folyamatszabályozása 2022 januárban, vagy azt megelőzően készült, minőségirányítási rendszerének önértékelését jogszabályi előírás elvégezni.**

Az éves önértékeléssel kapcsolatos kérdéseikkel kérjük, forduljanak a CSMKIK duális tanácsadói hálózatának munkatársaihoz a 62/554-250-es telefonszámon.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Gazdaság-újraindítási Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: GFA-KA-KIM-17/2022/TK/05

Lehetőségük van rövidített képzési idő alatt elsajátítani a szakmát

Képesítés kell a gipszkartonszereléshez, száraz építészethez és a térburkoláshoz is

2021. szeptember 1-jén lépett hatályba a [34/2021. ITM rendelet az egyes ipari és kereskedelmi tevékenységek gyakorlásához szükséges képesítésekről](#), amely megváltoztatta az egyes vállalkozói tevékenységekhez előírt végzettséget.

Azon tevékenységek esetében, melyekhez a korábbi jogszabályok nem írtak elő képesítést, de a 34/2021-es ITM-rendelet igen, lehetőség van 2023. december 31-éig képesítés nélkül végezni, időt biztosítva ezzel a képesítés megszerzésére. Az új szabályozás értelmében **2024. január 1-jétől már csak**

szakmai képesítés birtokában láthatóak el ezek a tevékenységek. A változásban érintett tevékenység a **Gipszkartonszerelés, száraz építészeti** (ÖVTJ 433103), valamint a **Térburkolás** (ÖVTJ 433307) is.

Kamaránk megkeresésére a Szegedi és a Hódmezővásárhelyi Szakképzési Centrum képzéseket indított a vármegyei szakképző iskolákban burkoló, szárazépítő és szigetelő szakmában, amelyekben lehetőségük van a vállalkozóknak rövidített képzési idővel is elvégezni. Az iskolák elérhetőségeiről [kamaránk honlapján](#) tájékozódhat.

Nézzé vissza adózási tájékoztatónkra!

Február 8-án tartott tájékoztató eseményünk témája az év végén megjelent adóváltozások, a bevallások és adatlapok változásai, valamint a NAV új Ügyfélportálja volt. Az eseményen több, mint 100 érdeklődő vett részt, ahol a szakmai előadások mellett bemutattuk a kamaránál elérhető aktuális forrásszerzési lehetőségeket, és egyéb szolgáltatásainkat. Az eseményről készült felvétel, az előadásanyagok elérhetőek minden érdeklődő számára a kamara [honlapján](#).



503 ügygel foglalkozott a Csongrád-Csanád Megyei Békéltető Testület 2022-ben

Elfogadható kompromisszumra törekednek a békéltetők

A Csongrád-Csanád Megyei Békéltető Testület – mint a fogyasztói jogviták egyszerű, gyors és ingyenes vitarendezési fóruma – az elmúlt évben 503 panaszos ügyet zárt le határozattal. A kamaránkban működő testület az ország legeredményesebb békéltetői közé tartozik. A testület működéséről, a vállalkozások és a panaszosok viselkedéséről, az egyeztetés folyamatáról dr. Horvát Károlyt, a testület elnökét kérdeztük.

– A rezsidíjak drasztikus változása után sokaknak gyűlt meg a baja az energiaszolgáltatókkal – a számlavitákkal kapcsolatos panaszok nem borították el a békéltető testületet?

– Mi is ettől tartottunk, de a nagy szolgáltatók – villany, gáz, víz, hulladék – nagyon helyesen, kiépítették a panaszokat kezelő szervezetüket és ezek, valamint fogyasztóvédelmi referenseik az ügyek döntő részét a panaszok keletkezési helyén megoldják. Megnyugtató, hogy a legkényesebb szektorban, az energiaágazat területén az MVM ügyfélszolgálatok kellően felkészültek, és kezelni tudják a fogyasztói panaszokat.

Háztartási gépektől a lábbeliig

– Manapság melyek a leggyakrabban előforduló fogyasztói jogviták?

– Ha az ügyek tárgya szerinti bontást nézzük, az elmúlt évben a termék- kereskedelem területén a számítástechnika, híradástechnika és főleg a háztartási gépek adásvételével kapcsolatos jogviták 27%-át, az internetes termékkereskedelem az összes ügy 43,6%-át (113 eset) teszi ki, és gyakorlatilag a termékek köre is közel megegyező, elektronikus termékekkel kapcsolatos panaszos ügyekről van szó. A jótállási ügyek is zömmel ezen termékeket érintik. A szolgáltatások az ügyek 48%-át teszik ki az előző évhez viszonyítva, arányuk 2%-kal növekedett.

– Mennyi ügyük volt az elmúlt esztendőben és milyen eredménnyel sikerült ezeket megoldani?

– Az előző évből áthúzódó, folyamatban lévő panaszos ügyekkel együtt 503-at sikerült határozattal lezárni. Ebből 259 termékkel kapcsolatos ügy, érdekesség, hogy míg a lábbelivel kapcsolatos panaszok aránya 18%-ról 22%-ra emelkedett, addig az építőanyagokkal kapcsolatos ügyek 13%-ról 6,5%-ra csökkentek. A számítás- és híradástechnikai panaszok aránya ugyancsak a felére csökkent, 22%-ról 11,5%-ra. A szolgáltatások területén 244 ügygel találkoztunk, a közlekedésen belül a parkolással kapcsolatos panaszok száma örömdetes módon 11%-ról 8,6%-ra csökkent. A posta és távközlési ügyek száma is csökkenő tendenciát mutat, 30-ról 24%-ra. A közüzemi szolgáltatásokkal kapcsolatos panaszok

száma – az említett okok miatt – csak kis mértékben emelkedett, 16-ról 22%-ra.

Eljárásaink – kötelezés, egyezség jóváhagyás, ajánlás – az ügyek 59%-ában eredményesnek bizonyultak, ha a jogilag is alátámasztott és érdemben megindokolt elutasításokat is idevesszük, az érdemi döntések aránya 70%. A Csongrád-Csanád Megyei Békéltető Testület mind az ügyek számát, mind az eredményességet, mind az érdemi döntéseket illetően országosan benne van a top háromban. 2022-ben egyetlen határozatunkat sem támadta meg senki bíróság előtt.

Ami az ügyek átfutását illeti, panasz beérkezésétől számítva általában két héten belül

olyan egyességet kötni, hogy ha az utcán találkoznak, köszönnek egymásnak?” Kicsit kizökkentve a befeszült állapotból, sokszor meg tud változni az emberek egymáshoz és az ügghöz való hozzáállása. Nagyon jó érzés, amikor kézfogással zárul egy békéltetés. És persze van úgy, hogy kibékíthetetlenek a felek. Ilyenkor nem tudunk mást javasolni, minthogy folytassák a bíróságon.

A személyes meghallgatásra természetesen nincs mindig mód, hiszen elég, ha az ország másik felén van a vállalkozás székhelye, ilyenkor nem kötelező a személyes részvétel, szerencsés esetben kihangsúlyított telefonon vagy skype-on keresztül tudunk egyeztetni. Van, akitől még e-mailen sem

kapunk érdemi választ, ilyenkor kénytelenek vagyunk a fogyasztóvédelmi hatósághoz fordulni, amely megbírságozhatja a mulasztót. Azt még érdemes megjegyezni, hogy amíg a jótállási idő tart, addig a vállalkozásnak kell bizonyítania mindent, szakértői véleménnyel alátámasztva. Persze nem mindenki független szakértő, aki annak látszik. Van egy érdekes megfigyelésünk: ha cégkapun keresztül küldjük ki a vállalkozásoknak az anyagokat, sokkal komolyabban veszik, mint a tértivevényes leveleket.

Intelmek fogyasztóknak és vállalkozásoknak

– Aki figyelmeztet a különböző médiumokat, a békéltető testület arra is figyelmet fordít, hogy éppen a jogviták elkerülése érdekében, dívas szóval élve edukálja mind a fogyasztókat, mind a vállalkozásokat. Nézzük először, mire figyeljenek a fogyasztók vásárlásaik, illetve a különféle szolgáltatások igénybe vétele során?

– Egyre többen vásárolnak az interneten, de sokan nincsenek tisztában azzal, hogy bizony itt mások a játékszabályok, mint a hagyományos üzletekben. Talán a legfontosabb, hogy vásárlás előtt tájékozódjanak a kereskedő cégről (pld. a békéltetés honlapján megjelenített nem együttműködő, úgynevezett „feketelistán” levőkről), de javasolt a termékekről szóló vélemények, kommentek figyelése is. Ha engem át akarnak verni, valószínű már mást is átvertek, lehet, hogy az ország másik végében, de a közösségi médiában óhatatlanul felbukkannak az ilyen esetek. Ha pedig bűncselekmény gyanúja merül fel, és szélesebb kört érinthet, jelezzük az igazságügyi minisztériumnak, ha nem, javasoljuk a panaszosnak, hogy tegyen feljelentést.

Amikor pedig megérkezik az áru, jól nézzük meg nincsenek-e rajta külsérelmi nyomok, és ha a futár még a kicsomagolás előtt elviharzik, célszerű – a későbbi vitákat elkerülendő –

Dr. Horváth Károly:
Nagyon jó érzés,
amikor kézfogással
zárul egy békéltetés.



kitűzzük a meghallgatást, és átlagosan 60 napon belül le is tudjuk zárni az ügyet.

Ha találkoznak az utcán, köszönjenek egymásnak

– Akinek még nem volt fogyasztóvédelmi jogvitája senkivel, hogyan kell elképzelnie a békéltetés folyamatát?

– A békéltetés sikere nagyban függ attól, hogy van-e lehetőség a felek személyes meghallgatására. Ekkor van legnagyobb esély arra, hogy a vállalkozás is engedjen az esetleges merev elutasító álláspontjából, és a fogyasztó is érzékelje, hogy gyorsabban lezárható a vitás ügye, ha még elfogadható kompromisszumot köt. Ebben a folyamatban természetesen meghatározó szerepe van az eljáró békéltető testületi tagnak, akinek a tapasztalata, felkészültsége, érvelő képessége, empátiája, segítheti az egyeztetés folyamatát. Szoktam például javasolni a vállalkozás képviselőjének, hogy üljön át a másik székbe, és képzelje magát abba a helyzetbe, amiben a fogyasztó van. Mit tanácsolna neki? Ha nem rendelkezik tényleges egyezségkötési felhatalmazással, hívja fel a főnökét. Vagy, volt akiket – a boltból már ismerték egymást – az „hatott meg”, hogy azt mondtam: „Uraim, tudunk-e

Fogyasztóvédelem – Krónika

➤ – okostelefonunkkal felvenni a csomag kibontását.

Egészen más világ a hálózati szolgáltatóké, iparosoké, ott is érdemes utánanézni kívül dolgoztunk, és ne fizessünk előre, ha mégis, legalább szülessen valamilyen papír arról, amivel tudjuk igazolni, hogy fizettünk, és amin mindenképpen legyen feltüntetve a vállalkozás neve, székhelye.

– És mit szoktak tanácsolni a vállalkozásoknak?

Például olyan kézenfekvő dolgot, mint hogy a felmerülő vita során a kapcsolattartás során használják a fogyasztó elektronikus elérhetőségét. A felmerülő panaszokra mindenkor reagáljanak írásban, az email is elegendő. Többször javasoljuk, hogy alkalmazzanak fogyasztói referenst, aki a kapcsolatot tartja a fogyasztóval, ha a panasz nem orvosolható az első megkeresésre. Ez egyébként, ahogy már említettem, a nagy szolgáltatóknál bevált, ezért többnyire helyi szinten tudják rendezni a panaszok és jogviták többségét. Arra is gyakran felhívjuk a figyelmet, hogy a vállalkozás vagy a gyártó által készített vélemény nem minősül objektív szakvéleménynek. Az új jótállási szabályok megismerését is előszeretettel ajánljuk a vállalkozások figyelmébe.

Egyre tudatosabbak vagyunk

– Az internetes kereskedő cégeknél reklamálni is nehezebb, mint egy a hagyományos boltban, hogyan tudják érvényesíteni velük szemben fogyasztói jogainkat, pláne, ha külföldön bejegyzett cégről van szó?

Több olyan nagy webáruház van, amely a saját értékesítéseinél többnyire eleget tesz a fogyasztóvédelmi kötelezettségeknek, ám sok esetben ugyan náluk rendelünk bizonyos termékeket, miközben ők csak közvetítőként vesznek részt az ügyletben. A számla pedig valamilyen külföldi cég nevére lesz

Fogyasztóvédelmi fórum vállalkozásoknak

Az akciós árak szabályozása, a jótállás és szavatosság változásai, az elektronikus fizetési lehetőség biztosítása és a békéltető testületek magyarországi szerepe is téma lesz a Fogyasztóvédelmi fórum vállalkozásoknak című rendezvényen, melyet március 13-án 10 órai kezdettel tart kamaránk és az Enterprise Europe Network dél-alföldi regionális irodája. Az eseményen Petrik Sándor, a Csongrád-Csanád Megyei Kormányhivatal Műszaki Hatósági Főosztály osztályvezetője, majd dr. Horváth Károly, a Csongrád-Csanád Megyei Békéltető Testület elnöke tart előadást. A prezentációkat követően a témában felmerülő kérdésekre is



válaszolnak előadónk. A részletes program és a jelentkezési felület [honlapunkon elérhető](#).

kiállítva – panasz esetén van úgy, hogy közvetít a webáruház, ha nem, az Igazságügyi Minisztérium mellett működő nemzetközi fogyasztóvédelmi szervezethez fordulunk, amely többnyire eredménnyel tudja felvenni a kapcsolatot a külföldi szállítóval. Tavaly 21 külföldi székhelyű vállalkozás ellen nyújtottak be nálunk panaszt magyar fogyasztók, ebből 18 ügyben – előzetes egyeztetés alapján – az Európai Fogyasztó Központ járt el. A leggyakoribb panasz az szokott lenni, hogy valaki nem kapott magyar nyelvű tájékoztatót, vagy meggyűlt a baja az online vásárolt cipőjével.

Jellemző egyébként, hogy a fiatalok mind a lehetőségeiket, mind a jogait illetően sokkal jobban eligazodnak az internetes vásárlások világában, mint az idősebb nemzedékek.

– Javult a fogyasztók, illetve a vállalkozások fogyasztóvédelmi tudatossága?

Egyértelműen igen. Például, aki online rendel, többnyire ért is valamennyire az internethez. És szerencsére már az iskolában is tanítanak fogyasztóvédelmet. Vannak olyan középiskolák, ahol órarend szerint foglalkoznak

fogyasztóvédelemmel. Amikor meghívunk, mi is szívesen megyünk tájékoztatót tartani. De ugyanígy hívtak már bennünket nyugdíjasklubba is. Az a tapasztalatom, hogy a fiatalok jobban tudják érvényesíteni jogait, az idősebbek viszont kitartóbbak.

A békéltető testület tagjai

A Csongrád-Csanád Megyei Békéltető Testületnek 18 tagja van, közülük 15-en jogi végzettségűek, 1 közgazdász és 2 mérnök: dr. Bányai Mariann, Benke Csaba, dr. Fantoly Zsanett, dr. Horváth Károly (elnök), dr. Horváth Péter, dr. Jerney Zoltán, dr. Juhász Annamária, dr. Karsai Krisztina, dr. Kiss Zoltán, Lantos Gabriella, dr. Papdi Andrea, Petrik Sándor, dr. Radnóti Zoltán, dr. Szakács Péter, dr. Szeles-Kókai Linda Edit, dr. Szeri István, dr. Tombáczné dr. Gazsó Éva Edit, dr. Varga Antal.

Önbizalom-növelde női vezetőknél



Önbizalom-növelő tréninggel indította az évet a kamarában működő Női Vezetői Klub. A január 25-ei programot Bóné Ágnes, HR-vezető, Business és Executive coach koordinálta, aki az Országos Önbizalom-növelde Program részeként tartotta a találkozót.

A kezdeményezés Komócsin Laura, a Business Coach Kft. ügyvezetőjének a nevéhez kötődik, aki egy nemzetközi

viszonylatban végzett kutatásra alapozva jutott arra a megállapításra, hogy a magyaroknak jóval alacsonyabb az önbizalmuk. A magabiztosság alacsony szintje munkaerőpiaci és nemzetközi versenyhátránnyal is járhat, ami hosszú távon kihathat a magyar gazdaságra. A programhoz csatlakozó 100 önkéntes önbizalom-nagykövettel együtt azt a célt próbálják meg elérni, hogy a

magyarok önbizalma 3 éven belül elérje a nemzetközi átlagot, ezért ingyenes tréningeket tartanak országsszerte felnőtteknek, diákoknak, vállalkozó nőknek. A kamarában megtartott programon a résztvevők egyebek mellett megfogalmazták, mit jelent számukra az önbizalom, erősséglistát készítettek magukról és a jó vezetőről, valamint létrehozták saját önbizalomgörgbőjüket is.

Következik: Generációs különbségek egy munkahelyen

A Női Vezetői Klub következő találkozásán a generációs különbségekkel foglalkozunk. Február 22-én Rózsahegy Éva, a Qualitas T&G Kft. cégvezetője, mérnök tanár, okleveles közgazdász és business coach tart interaktív előadást X, Y, Z generáció egy munkahelyen címmel. A részletek és a jelentkezési felület [kamaránk honlapján](#) elérhető.



Válságálló vezetői képzés az i3 klubban

A Ssongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara i3 klubja, a Dél-alföldi technológiaváltók üzleti közösségével idén új formában indította klubrendezvényét. Február 16-án, a Válságálló vezetői képzés sorozat első eseményén Nagy Mihály – aki többéves nemzetközi vezetői tapasztalattal rendelkezik, betöltötte a magyarországi Continental csoport országoordinátori tisztségét, majd ügyvezető igazgatóként dolgozott a Váll-Ker Kft.-nél – osztotta meg tudását az érdeklődőkkel.

Az i3 klub egész évre olyan gyakorlatorientált képzést és coaching lehetőséget biztosít a klubrendezvények résztvevőinek, amelyekkel segíteni tudjuk a válság kezelését. Ezen alkalmak az új ismereteken kívül lehetőséget biztosítanak tapasztalatcserére, szakmai fejlődésre és kapcsolatépítésre. A februári első rendezvényt még 4 követi,

melyeket kéthavonta szervezzük, és mindig a legaktuálisabb problémákra keressük majd közösen a válaszokat.

Első alkalommal két, önként jelentkező vállalkozásnál felmerülő megoldásra/döntésre váró problémára kerestek választ a résztvevők peer coaching módszerrel. Mindkét cégvezető úgy ítélte meg, hogy kapott olyan ötletet, javaslatot, ami segítette őt az adott feladat megoldásában.

A további klubesemények is lehetőséget biztosítanak a vezetői magány érzésének csökkentésére. A jelenlévők közösen határozták meg, miről hallanának szívesen áprilisban. Ennek megfelelően a folytatásban a szervezetfejlesztés lesz a téma Nagy Mihály vezetésével: mit, mikor, hogyan lépjen meg egy cégvezető, ha családi vállalkozásának növekedése új szervezeti felépítést kíván.

§ Jogszabályfigyelő

A Munka Törvénykönyvének legfontosabb változásai

A foglalkoztatással kapcsolatos törvényeket 254 paragrafusban módosították 2022 decemberében. Ennek keretében került sor a Munka törvénykönyvéről szóló 2012. évi I. törvény módosítására is. Horváth Péter Károly ügyvéd cikkében a fontosabb változásokra hívja fel a munkáltatók és munkavállalók figyelmét.

Változások a helyi iparüzési adó elszámolásában

A helyi adókról szóló 1990. évi C. törvény módosítása könnyebben teljesíthetővé tette az egyszerűsített iparüzési adóalap-megállapításra vonatkozó szabályozást. A módosított egyszerű és kedvezményes, sávós iparüzési adózásról és az adózáshoz kapcsolódó fontos határidők betartását tájékoztató segíti.

Duplájára emelkedett a munkába járás kedvezményes költségtérítése

Míg eddig kilométerenként maximum 15 forintos adómentes költségtérítést tettek lehetővé a munkáltatók számára a jogszabályok, ezentúl a munkában

töltött napokra a munkahely és a lakó- vagy tartózkodási hely között és/vagy hazautazásra a munkahely és a lakóhely között közforgalmi úton mért oda-vissza távolság figyelembevételével kilométerenként 30 Forint értékben kap költségtérítést a magánszemély.

Változott az adózott jövedéki termékek tagállamok közötti szállításának adminisztrációja

A jövedéki adóra vonatkozó általános rendelkezések megállapításáról szóló 2020/262 tanácsi irányelv 2023. február 13-ai hatálybalépésével egyidejűleg jelentősen módosultak a jövedéki adóról szóló 2016. évi LXVII. törvénynek az adózott jövedéki termékek tagállamok közötti kereskedelmi célú szállításával kapcsolatos rendelkezései is.

Nemzeti Szabványállomány változásai

2023. február 1-jén 160 db új nemzeti szabvány és 12 darab magyar nyelvű szabvány jelent meg, illetve 102 db nemzeti szabvány visszavonására került sor, amiből 100 db az új magyar nemzeti szabvány közzététele miatt került visszavonásra.

Múltidézés a Somogyi-könyvtárral Példaképek lettek a szegedi fodrász kisiparosok

A Somogyi-könyvtár helyismereti részlegén fellelt kincseken keresztül invitáljuk időutazásra az olvasót, amely során a helyi kereskedelem és kézművesség kulisszái mögé nyújtunk betekintést hónapról hónapra.

A szegedi fodrász iparosok boldogságtól áthatott gondolkodása és cselekedetei példaképpen állnak az országban címmel jelent meg cikk a Vidéki úri és hölgyfodrászok szaklapjának 1937. február 15-ei lapszámban, amelyben beszámolnak a szegedi úri- és hölgyfodrász szakosztály 50 éves fennállásának jubileumi ünnepségéről. „Az ünnepélyen résztvevő fodrászokon nem lehetett

észre venni a nehéz hétköznapi fáradalmait. (...) Az 1937. január 24-én este 7 órai kezdettel megtartott ünnepélynek színhelye az ipartestületi székház márványterme volt, melyben – a 600 személyt befogadó teremben – a jövő menő embereket is számításba véve több mint ezer ember jelent meg. (...) Szeged város fodrász iparosai előljárók a cselekvéseikben is, ajánlatos lenne az egész ország fodrász iparosainak is követni ezen jó példát. Egy ilyen kollektív reklám illetve munka folytatása hasznára lenne minden városban élő fodrász iparosnak. (...) A szegedi fodrászok a céh korszakában vezető szerepet töltöttek be a város életében, mert

A képen látható üzlet tulajdonosa, Szél Nagy Pál 1904 és 1905 között töltötte be a borbély és fodrász ipari szakosztály elnöki tisztségét.



a városi előljárók és tisztí orvosok nagy részét közülük választották meg, de kint az ipari műhelyekben is foglalkoztak többen sebészettel, érvágással, köpülőzéssel és foghúzással. Még ma is vannak olyanok,

kik a törvény tilalma ellenére is húznak fogat. A céh megszűnése után, 1885 évben 23 taggal alakult meg az első Bobély és Fodrász szakosztály, melynek elnöke Magyar István lett” – írta a szaklap.

Iránytű

Az EU-ból származó termékek nagy része vámmentességet élvez Kanadai üzleti szeminárium Szegeden

A Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, az Enterprise Europe Network dél-alföldi regionális irodája a Kanadai Nagykövetséggel, valamint a Kanadai-Magyar Kereskedelmi Kamarával közösen üzleti szemináriumot szervezett január 18-án Szegeden, a kamarai székházban „Doing Business with Canada, the CETA information seminar” címmel.

A rendezvényen dr. **Kökuti Attila**, a Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke köszöntötte az előadókat és az érdeklődő vállalkozásokat.

Francis Uy, a Kanadai Nagykövetség kereskedelmi attaséja felvázolta a Kanada és Magyarország közötti kereskedelmi kapcsolatok helyzetét, az EU és Kanada közötti gazdasági és kereskedelmi megállapodás (CETA) főbb előnyeit. Kiemelte, az egyezménynek köszönhetően az EU-ból származó termékek 98%-a vámmentesen, vagy jelentős vámkedvezményrel léphet a kanadai piacra. A CETA egyezmény 2017-es életbe lépése óta jelentős növekedés mutatható ki a Kanadába irányuló magyar termékexportban. A legjelentősebb magyar exporttermékek és ágazatok: gépjárművek és alkatrészeik, gépgyártás, elektromos és elektronikus gépek, berendezések, gyógyszerészeti termékek, tudományos és precíziós műszerek és textilszövetek. A Kanadából történő magyar importban a legnagyobb arányt a gépek, kulturális termékek (könyvek, magazinok stb.), ásványérczek képviselik. A közvetlen befektetésekkel kapcsolatban fordított az arány: itt a kanadai cégek magyar piaci jelenléte az erőteljesebb. A vállalkozások számára nyújtott szolgáltatásaik közül kiemelte az országinformációs és üzleti kapcsolatfejlesztési lehetőségeket.

Zsurka Péter, a Kanadai-Magyar Kereskedelmi Kamara igazgatósági tanácsa tagjának tolmácsolásában betekintést nyerhettek az érdeklődők a vegyeskamara tevékenységébe. Egyik legfontosabb feladatuknak tekintik



a kanadai, magyar és közép-kelet-európai vállalkozások közötti kereskedelmi kapcsolatok előmozdítását. Ennek érdekében kapcsolatépítő eseményeket, szektorspecifikus konferenciákat, nemzetközi üzleti fórumokat szerveznek. Jövőbeni céljuk a vidéki megjelenés erősítése, melynek célja, hogy az ottani vállalkozások is megismerhessék a tagságban rejlő lehetőségeket.

A PWC képviselőjében **Gombkötő Bálint** adóigazgató tartott tájékoztatást egyebek mellett a friss adóváltozásokról.

A devizaváltás és -utalás költségeinek bankváltás nélküli minimalizálási lehetőségével **Nagy Gellért**, az Akcenta kereskedelmi képviselője ismertette meg a résztvevőket.

Az eseményt konzultáció és kötetlen beszélgetés zárta, mely kiváló lehetőséget biztosított a személyes kapcsolatfelvételre.

Az előadók prezentációi megtekinthetők honlapunkon.

Amennyiben vállalkozása szeretné bővíteni kanadai üzleti kapcsolatait, az Enterprise Europe Network hálózat Csongrád-Csanád Megyei Kereskedelmi és Iparkamaránál működő dél-alföldi regionális irodája is készséggel áll az Önök rendelkezésére (<https://csmkik.hu/een>).

Konzultáció: a késedelmes fizetésekről szóló irányelvet felülvizsgálja az Európai Bizottság

Az Európai Bizottság a késedelmes fizetésekről szóló (2011/7/EU) irányelv felülvizsgálatának előkészítése céljából konzultációt hirdetett, hogy információkat gyűjtsön a késedelmes

fizetések kis- és középvállalkozásokra gyakorolt hatásairól.

A kérdőív elérhető a kamarai honlapon és március 16-áig várjuk az Ön válaszát is!

Nemzetközi üzletember-találkozók

Továbbra is zajlanak a nemzetközi üzletember-találkozók, amelyekre személyes, online, vagy hibrid formában is várják az érdeklődő vállalkozásokat. Vegyen részt Ön is az Enterprise Europe Network által szervezett **nemzetközi partnerkereső rendezvényeken**, és találjon cégének új üzleti partnereket!

1. Az Enterprise Europe Network és a Nürnbergi Kereskedelmi és Iparkamara szervezésében online nemzetközi konferenciát és üzletember-találkozót tartanak; az **IPEC 2023** rendezvény központi témája a fenntartható digitális üzleti modellek és az ipari termelés legújabb megoldásainak bemutatása.

Időpont: március 8–9.

Helyszín: online

2. Az **MBM Tourism Prague 2023** az Enterprise Europe Network által szervezett nemzetközi üzletember-találkozó a turizmusban, vendéglátásban dolgozó szereplők számára nyújt kapcsolatépítési lehetőséget. Az esemény keretében személyes és virtuális üzleti tárgyalásokat bonyolíthatnak le a résztvevők.

Időpont: március 16.

10:00 – 16:00 – online tárgyalások

Időpont: március 17.

10:15 – 15:30 – személyes tárgyalások

Helyszín: PVA Expo

Praha – Prága, Csehország

3. A **HealthTech Summit – Meeting at the Crossroads of Healthcare Innovation** nemzetközi konferencia kísérő rendezvényeként a flamand Enterprise Europe Network online partnerkereső rendezvényt szervez. A rendezvény célja, hogy a több tudományterületen tevékenykedő nemzetközi szereplőket együttműködésre ösztönözze.

Időpont: március 22. és 24. – online B2B március 23. – konferencia (hibrid) és helyszíni B2B (részvételi díjas)

Helyszín: Leuven, Belgium

4. Immár hetedik alkalommal rendeznek IT tematikájú nemzetközi üzleti találkozót **7th International B2B Software Days - The Future of Digital Business** címmel. A szervezők B2B partnerkeresési lehetőségekkel, érdekes workshopokkal, előadásokkal készülnek az érdeklődők számára.

Időpont: május 8–10.

Helyszín: online és Bécs, Ausztria

Amennyiben felkeltette érdeklődését valamelyik rendezvényünk, kérjük részvételi szándékát a hivatalos regisztráción túl, felénk is jelezze az eenszeged@csmkik.hu e-mail címen. További találkozókat honlapunkon talál. <https://csmkik.hu/een/esemenyek>



enterprise
europe
network

Szeretne külföldi üzleti partnereket találni?

Vegye igénybe az Enterprise Europe Network díjmentes szolgáltatásait!

Az Európai Bizottság vállalkozás-fejlesztési hálózata, az Enterprise Europe Network kiemelt figyelmet fordít a nemzetközi együttműködés elősegítésére.

Adatbázisainkban **mintegy 4000 nemzetközi üzleti ajánlatot** találhat.

Kiemelt ajánlataink:

KERESKEDELMII
PARTNERKERESÉSEKÉlelmiszeripari, mezőgazdasági
termékek

Partnereket keres egy innovatív, fagyasztott termékeket kínáló olasz cég, amely 2012 óta szolgálja ki ügyfeleit. A vállalat olyan fagyasztott élelmiszeripari árukat gyártó vállalkozások jelentkezését várja, amelyek termékeikkel szívesen belépnek az olasz kiskereskedelmi piacra. (**BRIT20220628017**)

Belga piaci képviselőt kínál egy élelmiszeriparra szakosodott kereskedelmi ügynök. A vállalkozás mintegy 30 éve folytat üzleti tevékenységet exportörként, importörként, marketing és üzletfejlesztés terén. Szakterülete az általános árucikkek, élelmiszerek, mezőgazdasági termékek és tenger gyümölcsei. (**BRBE20221123018**)

Egy erdélyi vállalat, amely kiterjedt mezőgazdasági tapasztalattal rendelkezik, olyan uniós gyártókat keres, akik bio/ökológiai mezőgazdasághoz, nevezetesen a szántóföldi növények – például búza, árpa, napraforgó, kukorica, repce, burgonya, szója – és zöldelemek vonatkozásában egyaránt kínálnak termékeket. Ezek lehetnek lomb- és talajműtrágyák, gomba-, baktérium- és rovarölő szerek. A vállalat a mezőgazdasági termékeket kereskedelmi vagy szállítási megállapodás alapján értékesítené Romániában. (**BRRO20220408015**)

Orvosi, gyógyászati
termékek, eszközök

Egy brit ügynökség új termékeket keres, amelyeket az Egyesült

ÜZLETI AJÁNLATOK –
2023. január–február

Királyság piacán képviselne. A cég fókuszában az egészség és vitalitás áll, beleértve a táplálékkiegészítőket, homeopátiás készítményeket, gyógynövényes termékeket, friss bioélelmiszereket és -italokat. A ügynökségnek kapcsolata van az összes nagyobb kiskereskedelmi üzlettel, valamint a marketing, vám és logisztikai tevékenységben is segítséget nyújtanak. (**BRGB20230109009**)

Egy lengyel vállalat, amely étrendkiegészítők és orvosi termékek forgalmazójaként és gyártójaként tevékenykedik új termékeket és együttműködési lehetőségeket keres. A cég olyan partnerekkel kötne megállapodást, akik vállalják, hogy a márkája alatt fejlesztenek, illetve akik belépnek a lengyel gyógyszerpiacra. (**BRPL20230102005**)

Építőipar, építőipari termékek,
alapanyagok

Beszállítókat keres egy építőanyagok importálásával és értékesítésével foglalkozó luxemburgi vállalat, amely bővítené termékkatalógusát. A cég olyan gyártókkal venné fel a kapcsolatot, amelyek képesek érdekes, innovatív és hiánypótló építőelemeket, padlóburkolatokat és fatermékeket kínálni. (**BRLU20230130011**)

Az ipari és egyéb nagy épületek, valamint mezőgazdasági és polgári létesítmények komplex energiatakarékos fűtési, hűtési és szellőztetési rendszereinek szlovákiai gyártója üzleti együttműködésre keres partnert Magyarországon. (**BOSK20230104006**)

Faipar, fa- és bútorigipari
termékek, lakberendezés

Egy romániai kereskedelmi vállalat hosszú távú partnerséget keres olyan gyártókkal és kereskedelmi ügynökökkel a kisbútorok, irodabútorok, tárolóeszközök, bejárati szőnyegek, előszobabútorok, fürdőszoba-, hálószoba-, nappali és konyhabútorok vonatkozásában, amelyek érdekelték a romániai exportértékesítésben kereskedelmi ügynöki vagy forgalmazási szerződések révén. (**BRRO20230206012**)

Textilipari és ruházati cikkek

Egy, Európából Afrikába irányuló textílexportra szakosodott francia nagykereskedő új és további beszállítókat keres az európai autóiparban, kárpitozásban és lakberendezési ágazatban használt PVC-, bőr- és egyéb nyersanyagszövetek területén. A vállalat forgalmazási szolgáltatási megállapodás keretében keres partnereket. (**BRFR20230117014**)

Egyéb

Az üzleti és/vagy ipari folyamatok átalakítását és digitalizálását célzó technológiai megoldásokra összpontosító olasz startup – különös tekintettel a kiskereskedelmi és raktárlogisztikai ágazatra – új robotikai megoldásokat keres, hogy kereskedelmi megállapodások keretében bővítsék termékkatalógusát. (**BRIT20230202011**)

Sátor, előre gyártott házak, szaniterkonténerek gyártóit keressük.

A közelmúltban Törökországban történt földrengés következtében az elkövetkezendő időszakban nagy szükség van téli körülmények közt is használható sátrakra, előre gyártott házakra, továbbá szaniterkonténerekre. Kapcsolatfelvételi lehetőség [honlapunkról](#) elérhető.

Az ajánlatokhoz tartozó céga-datokkal kapcsolatban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon, e-mail cím, weboldal elérhetősége) bővebb információ kérhető az eeszeged@csmkik.hu e-mail címen vagy a 62/554-253-as telefonszámon.

TECHNOLÓGIAI ÉS K+F
PARTNERKERESÉSEK

A holland cukorkagyártó cég innovatív megoldásokat keres a másodlagos és harmadlagos csomagolóanyagokkal való munkavégzéshez

Ebben a sajátos kihívásban a holland vállalat arra összpontosít, hogy innovatív megoldásokat találjon a másodlagos és harmadlagos csomagolóanyagok kezelésére. A másodlagos csomagolóanyagok cipősdobozok és egyéb anyagok, amelyeket a késztermékek bolti bemutatására használnak. A harmadlagos csomagolóanyagok a külső kartondobozok és minden csomagolóanyag, amelyet a késztermékek gyárból a vevők/elosztók központok felé történő szállításához használnak. Ez a technológiai kérés

egy innovációs kihívás része, február 6-án jelent meg egy nyílt innovációs platformon, és március 13-án zárul. (**TRNL20230127006**)

Egy litván cég technológiai megoldást keres a gyártási folyamatokból visszamaradt textíliák felhasználására.

A litván vállalkozás technológiai megoldást keres a gyártási folyamatokból visszamaradt textíliák felhasználására. A keresett technológiai megoldás segíti a fel nem használt textílianyagok hasznosítását. (**TRLT20230130003**)

Egy időtálló, logisztikai folyamatok automatizálására szakosodott holland vállalat olyan megoldásokat és technológiákat keres, amelyekkel tovább automatizálhatja a konténerakkódási folyamatot.

A logisztikai folyamatautomatizálásra szakosodott holland nagyvállalat és egy nemzetközi nyílt innovációs verseny partnere megoldásokat és technológiákat keres a konténerbetöltési folyamat további automatizálására. A nyílt innovációs versenyben való részvételre kkv-kat és tudományos intézményeket keresnek. A tervek szerint kutatási és fejlesztési megállapodást kötnek. (**TRNL20230202007**)

Török egyetem kkv-partnereket keres az Eurostars 2023-as pályázati felhívásra benyújtandó projekthez

Egy török egyetem és partnere jelentkezőket keres az Eurostars pályázati felhívásra benyújtandó



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

projektjavaslathoz. A keresett partnerek az Eurostars pályázatban részt vevő, támogatható országokban működő kkv-k, amelyek a következő területeken rendelkeznek szakértelemmel: géptervezés és prototípusok fejlesztése, végtermék kereskedelmi forgalomba hozatala. A török egyetem és kkv-partnere olyan prepeg nedves szöveteket kíván előállítani és értékesíteni, amelyek a szénszálas szövet és az epoxi keverék kívánt szilárdsági és rugalmassági értékeinek megfelelően előre beállíthatóak. (**RDTR20230207001**)

Érje el költséghatékonyan a vármegye vállalkozóit! Hirdessen Ön is a Kamarai Futárban!

Kamaránk havilapját, a Kamarai Futárt igényes tartalommal, színes formában juttatjuk el olvasóinkhoz, kamarai tagjainkhoz.

Lapunkban lehetőséget biztosítunk a vállalkozásokat érintő hirdetések, információk kedvezményes elhelyezésére is, így 1/16 oldalas hirdetési felületünket a regisztrált vállalkozások 11 500 Ft+áfa áron, kamarai tagjaink pedig már 8000 Ft+áfa áron igénybe vehetik.

Többszöri megjelenés esetén további kedvezményeket biztosítunk.

Kérjen árajánlatot a futar@csmkik.hu címen!

Apropó

Kezdő e-építési napló képzés a kamarában

Kamaránk DmG Oktatási Nonprofit Kft.-je idén is megszervezi az elektronikus építési napló használatát segítő alapozó képzést. A hatórás tanfolyam tervezett időpontja 2023. március 23. A részleteket hamarosan megtalálják kamaránk honlapján, a www.csmkik.hu oldalon.

Köszöntjük új tagjainkat!

ALFÖLD 2005-START Kft.
- Magyardombegyház
Ásotthalmi Szállító és Műszaki Kft.
- Ásotthalom
BARIZBER Kft. - Szentes
Béke Tanszék Bt. - Szeged
CIRI-BAU Kft. - Szeged
COOL TEAM 2005 Kft. - Szeged
Cooperation 2008 Kft. - Szeged
Csizmadia-Kis Nóra e.v. - Szeged
FRG-Bau Kft. - Algyő
Geofűtés Kft. - Szeged
ILA Solutions Kft. - Szeged
Kissné Fekete Brigitta e.v. - Deszk
Konformitás Tanúsító Kft. - Szeged
NETPONT.NET Kft. - Budapest
P&F Mobil Kft. - Szatymaz
PERGÁCS Bt. - Csőlyospálos
Plus-Gratis Kft. - Szeged
SNOWHITE Kft. - Szeged
UNO-GLASS Kft. - Szeged
VARGA MŰHELY Kft.
- Hódmezővásárhely
Vincze Transz Szervíz Kft.
- Hódmezővásárhely
ZÖLDEN-Mérnöki Kft. - Szeged

Jöjjön el a kamarába február 28-án!

Tilesch György mesterséges intelligencia szakértő lesz a vendégünk a Szilícium-völgyből

Már nem a jövő, hanem a jelen a mesterséges intelligencia. Talán az egyik legismertebb terület, amelyen alkalmazható mesterséges intelligencia az a céges ügyfélszolgálat, de emellett számos más szegmensben használhatók az erre épülő megoldások. Kérdés már csak az, hogyan és mennyire befolyásolja ez az üzleti életet, és mennyire tudjuk mi befolyásolni ennek a mindent tudó intelligenciának a működését? Erről lesz szó kamaránk február 28-ai rendezvényén Tilesch György (George Tilesch) mesterséges intelligencia szakértővel, a PHI Institute for Augmented Intelligence alapító elnökével, aki a Szilícium-völgyből látogat hozzánk. A rendezvény **16 órakor** kezdődik Szegeden, a kamarai székházban.

A fenti témák minden vállalkozásra hatással lesznek, vagy már napjainkban is hatással vannak. De kérdés az is, hogy mindez hogyan változtatja meg a munkaerőpiacot?

Az izgalmas területről Majó-Petri Zoltán, kamaránk elnökségi tagja, az SZTE GTK egyetemi docense beszélget Tilesch Györggyel, aki Omar Hatamlehhel, a NASA szakértőjével közösen a mesterséges intelligenciáról írt könyvet „Mesterség és intelligencia – Vegyük kezünkbe sorsunkat az MI korában” címmel.

Szünet a makói irodánkban

Tájékoztatjuk a Makó térségi vállalkozásokat, hogy makói képviselői irodánk előreláthatólag

HOGYAN FORGATJA FEL A MESTERSÉGES INTELLIGENCIA A VÁLLALKOZÁSOK VILÁGÁT?!

Beszélgetés Tilesch György mesterséges intelligencia szakértővel, a PHI Institute for Augmented Intelligence alapító elnökével.

Időpont: 2023. február 28. kedd 16:00
Helyszín: Kamarai Székház (Szeged, Párizs krt. 8-12.)
Részletek: bit.ly/mijovo



MIÉRT ÉRDEMES ELJÖNNIE?

- Mert olyan témáról hallhat első kézből, amely már akár idén befolyásolhatja minden vállalkozás működését.
- Mert a mesterséges intelligencia nagy befolyással lesz a jövő munkaerőpiacára is.
- Mert megtudhatja, hogy a megoldások mellett milyen veszélyeket jelenthet a mesterséges intelligencia alkalmazása.
- Mert elsőkézből tudhat meg információkat, hogy hogyan készüljön fel az MI-korszakra: vajon ezt a meghívót már a mesterséges intelligencia is meg tudná írni?

Az eseményen való részvétel ingyenes, de regisztrációhoz kötött, melyet a bit.ly/mijovo oldalon tehet meg!

február 27-éig zárva tart. A Széchenyi Kártya Program ügyintézés várhatóan március 10-éig szünetel. Ez idő alatt kérdéseivel, ügyintézéssel keresse szegedi irodánk munkatársait.

Ügyfélszolgálati irodáink nyitvatartása, elérhetőségei

Ügyfélszolgálati irodáink nyitvatartása, elérhetőségei:

Szeged, Párizsi krt. 8–12.

62/554-250

info@csmkik.hu

Hétfő-péntek: 9:00–12:00

Hétfő és szerda: 13:00–16:00

Hódmezővásárhely, Lác utca 7.

62/653-742

hmvhely@csmkik.hu

Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00

Péntek: 9:00–12:00

Szentes, Budai Nagy Antal utca 6.

30/388-7429

szentes@csmkik.hu

Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00

Péntek: 9:00–12:00

Makó, Deák Ferenc utca 29., fsz. 7.

(bejárat a Pulitzer sétány felől)

30/534-0821

mako@csmkik.hu

Kedd, csütörtök:

13:00–16:00

Péntek: 10:00–12:00

Csongrád, Fő utca 19–21. • 30/388-7429

csongrad@csmkik.hu

Kedd: 9:00–12:00

Csütörtök: 9:00–12:00 13:00–16:00

Mórahalm, István király út 1. 30/792-3897

morahalom@csmkik.hu

Hétfő: 9:00–12:00, 13:00–16:00

Csütörtök: 9:00–11:30

Az ügyfélfogadási rend a meghirdetettől eltérhet. Személyes megkeresés előtt aktuális



információkról legyenek szívesek tájékozódni a csmkik.hu/kapcsolat oldalon, vagy keresse kollégánkat e-mailben vagy telefonon.

Az alábbi esetekben kérjük, továbbra is elsősorban telefonon, vagy e-mailben keressék munkatársainkat:

Járványügyi kérdések: jarvany@csmkik.hu, 62/554-250/9-es hívószám

Egyéni vállalkozók tájékoztatása: tajekoztatas@csmkik.hu, 62/554-250/3-as hívószám

Kamarai nyilvántartásba vétel: regisztracio@csmkik.hu, 62/554-250/2-es hívószám

Kérjük Ügyfeleinket, hogy kizárólag egészséges és tünetmentes állapotban látogassák Kamaránk szegedi és képviselői irodáit. Az ügyfélfogadási terekben az aktuális járványügyi szabályokat betartva lehet tartózkodni.